



ДФО. Обзор

№6

DFOBZOR.RU

FAR EAST REVIEW

ГОСРЕГУЛИРОВАНИЕ // ТРИЕДИНОЕ ОПЕРЕЖЕНИЕ 3

ГОСРЕГУЛИРОВАНИЕ // ИНВЕСТПРОЕКТЫ

ВОЗВЕЛИ В СТЕПЕНИ 8

НЕДРА // ГОРНЯКИ ПОВЕРНУЛИСЬ К ОЛОВУ 9

ТЕЛЕКОМ // МОБИЛЬНЫЙ ВОСТОК 12

РЕЙТИНГ // ТОП-60 ПРЕДПРИЯТИЙ КРАЯ 16

ТЕЛЕКОМ // ГОВОРИТ И ПОКАЗЫВАЕТ 23

РЕСУРСЫ // РЫБАЦКОМУ СЧАСТЬЮ МЕШАЕТ ИНФРАСТРУКТУРА 31

ТРАНСПОРТ // ТОРГОВЛЯ НА ОПОРАХ 32

ТОПЛИВО // ХАБАРОВСКИЙ БЕНЗИН ОПЕРЕЖАЕТ РОССИЮ 35

ДОРОГИЕ ДРУЗЬЯ!

ОТ ВСЕЙ ДУШИ ПОЗДРАВЛЯЕМ ВАС С НАСТУПАЮЩИМ
НОВЫМ ГОДОМ И РОЖДЕСТВОМ ХРИСТОВЫМ!



Это добрые и искренние праздники, любимые как взрослыми, так и детьми. Они олицетворяют наши мечты и надежды, радость встреч с родными и близкими, тепло семейного очага, любовь и заботу о ближних.

В эти дни настроение всеобщего веселья, радости, ожидания добрых перемен входит в каждый дом и каждую семью. По традиции в эти дни мы не только обращаемся друг к другу с теплыми словами поздравлений, но и подводим итоги проделанной работы, намечаем планы на будущее.

Пусть Новый год принесет блистательные начинания и свершения, новые силы и стремительные успехи, мир, благополучие и процветание вашему дому. Пусть ваш бизнес работает, как точный отлаженный механизм, пусть в вашей семье будет уют и покой. Крепкого всем здоровья, мира и добра!

С наилучшими пожеланиями
коллектив Хабаровского проектно-изыскательного института
«Дальжелдорпроект» — филиала АО «Росжелдорпроект»



Адрес: 680028, г. Хабаровск, ул. Калинина, 120
Телефон: (4212) 98-06-61, Факс: (4212) 98-06-61
Сайт: www.rzdp.ru
E-mail: drdp@rzdp.ru

реклама

ТРИЕДИНОЕ ОПЕРЕЖЕНИЕ

ТЕРРИТОРИИ ОПЕРЕЖАЮЩЕГО РАЗВИТИЯ (ТОР), ЗАКОН О КОТОРЫХ ДОЛЖЕН БЫТЬ ПРИНЯТ ДО КОНЦА ЭТОГО ГОДА, СОЗДАДУТ НОВЫЙ ИНСТРУМЕНТ ТОЧЕЧНОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ ДАЛЬНЕГО ВОСТОКА, УВЕРЕНЫ ВИЦЕ-ПРЕМЬЕР ЮРИЙ ТРУТНЕВ И ГЛАВА МИНВОСТОКРАЗВИТИЯ АЛЕКСАНДР ГАЛУШКА. НОРМАТИВНО-ПРАВОВАЯ БАЗА ДЛЯ ТОР РАЗРАБАТЫВАЛАСЬ ВЕСЬ МИНУВШИЙ ГОД. НА ВЫХОДЕ СО ВТОРОГО ЧТЕНИЯ В ГОСДУМЕ, ПРОШЕДШЕГО 19 ДЕКАБРЯ, МЕХАНИЗМ ТОР ПРИОБРЕЛ ВПОЛНЕ КОНКРЕТНЫЕ ОЧЕРТАНИЯ: В НЕМ ИНВЕСТОРЫ УВИДЯТ ТРИЕДИНСТВО СНИЖЕНИЯ БАРЬЕРОВ, ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ НАЛОГОВЫХ ЛЬГОТ И СОЗДАНИЯ ИНФРАСТРУКТУРЫ ЗА СЧЕТ БЮДЖЕТА. ДМИТРИЙ ЩЕРБАКОВ

Фактически только во второй половине нынешнего года выстроенная еще в 2013-м новая система по управлению Дальним Востоком смогла перейти от выполнения задач чрезвычайных — борьбе с последствиями крупномасштабного наводнения на Амуре — к решению вопросов стратегического планирования. К лету появилась ясность со строительством жилья для пострадавших от паводка, после чего вице-премьер — дальневосточный полпред Юрий Трутнев и новый министр по развитию Дальнего Востока Александр Галушка смогли наконец-то сосредоточиться на проработке главной темы — темы развития.

То, что Дальний Восток в текущих условиях ускоренно развиваться не может, стало ясно уже давно — еще при создании Министерства по развитию Дальнего Востока. Однако только с приходом в ведомство команды Александра Галушки началась прорисовка «новой модели», ориентированной на тесное взаимодействие с экономиками стран Азиатско-Тихоокеанского региона. Одним из элементов такой модели должны стать территории опережающего социально-экономического развития (ТОР) — те самые пресловутые «точки роста» с особыми условиями ведения бизнеса.

Представляя пакет законопроектов о ТОР в Совете Федерации, Юрий Трутнев обратил внимание сенаторов на то, что Дальний Восток, занимая 36% территории страны и обладая огромным потенциалом, производит лишь 5,6% внутреннего валового продукта. В то же время, рядом расположен крупнейший рынок АТР с объемом ежегодного импорта, превышающим \$6,6 трлн. «Основной вопрос — какую часть этого рынка мы сможем занять? За счет каких мер? Что должны сделать, чтобы стать конкурентоспособными? Чтобы ответить на этот вопрос, мы проанализировали



Фото: Евгений Переваров

лучшие практики, применяемые в странах мира для поддержки бизнеса. Очевидно, если мы хотим выигрывать конкуренцию, наши показатели должны быть на уровне лучших показателей стран АТР», — подчеркнул господин Трутнев.

Именно на основе анализа конкурентной среды Минвостокразвития разработаны законопроекты «О территориях опережающего развития» и внесении соответствующих поправок в бюджетное, налоговое и иное федеральное законодательство. «Законопроект учитывает международный опыт деятельности наиболее успешных аналогичных территорий в странах Азиатско-Тихоокеанского региона, таких как Южная Корея, Китай, Сингапур. Функционирующие на территории указанных государств особые территории действуют, как правило, на основании отдельного правового акта высшей юридической силы, который содержит существенные изъятия из общих правил регулирования в сфере земельных отношений, предпринимательской, инвестиционной деятельности, налоговых, таможенных

режимов», — говорится в пояснительной записке к законопроекту.

Нельзя не отметить, что изначально ТОР позиционировались как особый режим, устанавливаемый только для регионов Дальнего Востока. Но в ходе работы над законопроектом концепция поменялась. И сейчас текстом законопроекта определено, что ТОР — это «часть территории субъекта РФ, на которой в соответствии с решением правительства установлены особые правовые режимы осуществления предпринимательской и иной деятельности». При этом в проекте закона уточняется, что в течение трех лет со дня вступления в силу закона ТОР могут создаваться только на территориях субъектов РФ, входящих в состав Дальневосточного федерального округа. А вот по истечении трех лет — уже и «на территориях остальных субъектов РФ».

Суть концепции ТОР, объяснил Юрий Трутнев, может быть обобщена в трех блоках: снижение административных барьеров для бизнеса, налоговые преференции и создание инфраструктуры

за счет федерального бюджета. Первое, согласно идее авторов законопроекта, должно быть воплощено через сокращение сроков проведения проверок для бизнеса (не более 15 дней в год — кроме особых случаев), упрощение сроков подготовки и начала строительства, создание в ТОР специальных подразделений основных проверяющих структур федеральных органов власти — от ФМС до ПФР. Кроме того, из ведения субъектов и муниципалитетов в ТОР будут изъяты основные вопросы обеспечения жизнедеятельности на территории, которые относятся к компетенции Минвостокразвития и специальной управляющей компании (УК).

Второе воплотится через предоставление предпринимателям, получающим статус резидента ТОР, целого пакета налоговых льгот и преференций (к последним можно отнести, например, возможность создания в ТОР свободной таможенной зоны). Резиденты получают льготные ставки налога на прибыль (0% в части, зачисляемой в федеральный бюджет, не более 5% в части, зачисляемой в региональные бюджеты), налогу на имущество (0%), земельному налогу (0%), а также по страховым взносам (6% в Пенсионный фонд, 1,5% — в ФСС, 0,1% — в ФМС).

Третье будет обеспечено за счет предоставления федеральным и региональными бюджетами средств на обустройство инфраструктуры для ТОР — речь идет о миллиардах и десятках миллиардов рублей по различным проектам территорий опережающего развития.

15 октября пакет законопроектов был внесен министром Александром Галушкой в Госдуму. 12 ноября нижняя палата парламента одобрила законопроекты в первом чтении, 19 декабря — во втором. 1 декабря президент подписал закон, который предоставляет налоговые льготы для будущих резидентов ТОР.

По мнению главы Минвостокразвития Александра Галушки, принятый в решающем чтении законопроект фактически является прямым исполнением задач экономической свободы, озвученных в этом году президентом Владимиром Путиным в послании Федеральному собранию: «В выступлении была подчеркнута необходимость амнистии капитала, фиксации налогов, сокращения числа проверок и снижения административной нагрузки — все это звенья одной цепи, призванные создать максимально комфортные условия для бизнеса и инвесторов. Большинство этих мер уже предусмотрены в законопроекте о ТОР».

«Выгодно, удобно и безопасно — при этих условиях происходит инвестирова-

ние. В случае с территориями опережающего развития выгодно — это налоговые льготы и снижение издержек, в том числе за счет установления особых тарифов. Удобно — это свободная таможенная зона, возможность гибкого привлечения иностранных высококвалифицированных специалистов, взаимодействие по административным вопросам с одним субъектом — управляющей компанией. Безопасно — проведение проверок резидентов территорий может осуществляться лишь при согласовании уполномоченным федеральным органом исполнительной власти, для ДФО — это Министерство по развитию Дальнего Востока», — сказал Александр Галушка.

В ходе подготовки законопроекта ко второму чтению был устранен момент, вызывавший нарекания у профсоюзов: первоначальной редакцией было предусмотрено, что резиденты ТОР смогут привлекать иностранную рабочую силу без соблюдения квот. Сейчас в законопроекте особым образом отмечено, что приоритет при трудоустройстве будут иметь граждане России. «Для нас приоритеты очевидны. В первую очередь рабочие места создаются для дальневосточников. Во вторую для граждан РФ, если у нас на Дальнем Востоке нет тех или иных квалифицированных кадров. В-третьих, для людей с той же идентичностью, что и дальневосточники. В особых ситуациях мы, конечно, будем привлекать представителей стран дальнего зарубежья», — отметил Александр Галушка.

«В новой редакции не устанавливаются иные условия государственных гарантий и компенсаций лицам, трудоустроенным на территориях опережающего развития в районах Крайнего Севера и приравненных к ним местностях. Принято решение оставить без изменения все гарантии, указанные в Трудовом кодексе. Кроме того, в состав наблюдательных советов ТОР будут включаться представители местных профсоюзов.

Одна из поправок определяет сроки существования территорий опережающего развития. Согласно проекту закона, такие территории будут создаваться на 70 лет. Этот срок может быть продлен по решению правительства — в предыдущей версии законопроекта жизненный цикл ТОР не определялся», — проинформировали в Минвостокразвития.

В то же время, подчеркивает Юрий Трутнев, правительство не намерено делать ставку лишь на ТОР. «Параллельно начата работа по отбору перспективных площадок территорий опережающего развития во всех субъектах федерации Дальнего Востока. Территории опережающего развития — это площадки для

запуска новых проектов. В то же время, было бы очень странно, если бы мы развивали новые проекты, не поддерживая практически готовые к реализации. На территории Дальнего Востока их достаточно много», — говорит он.

Скептики и критики идеи ТОР говорят, что создание и поддержка бизнеса в «точках роста» не решает проблемы всего Дальнего Востока, а для действующего бизнеса, напротив, может их создать — из-за появления конкурентов, пользующихся льготами ТОР, уже работающие успешные предприятия могут потерять свою долю рынка. Юрий Трутнев отмечает, что очевидно одно: «для того чтобы быстро и эффективно поднять экономику всего Дальнего Востока, надо просто создать такую же инфраструктуру, как в европейской части». Но это будет стоить «триллионы рублей». «Я думаю, что в короткое время это сделать невозможно. Поэтому весь проект, все инструменты заточены на целевую поддержку, на то, чтобы создать очаги экономического роста. Они потом будут поднимать всю территорию», — подчеркивает Юрий Трутнев.

Как следует из финансово-экономического обоснования, в Минвостокразвития рассчитывают, что благодаря новой модели развития Дальнего Востока совокупный валовой региональный продукт его регионов к 2025 году по сравнению с 2011 годом удвоится и составит 5,495 трлн рублей. «С учетом базового прогнозируемого Минэкономразвития России темпа роста экономики РФ в 2,5% в год базовый уровень ВРП регионов Дальнего Востока к 2025 году, достигаемый без реализации новой модели развития, составит 3,554 трлн рублей. Основной задачей является дополнительное увеличение ВРП на 1,94 трлн рублей к 2025 году», — говорится в обосновании законопроекта. В Минвостокразвития подчеркивают, что реализация инвестпроектов в рамках ТОР позволит привлечь в различные уровни бюджетной системы более 531,77 млрд рублей.

Юрий Трутнев подчеркивает, что в разработке идеи ТОР федеральные власти учитывали пожелания субъектов. «Мы работаем так: мы приезжаем в каждый субъект Российской Федерации (я побывал за этот год, наверное, по три раза в каждом) и первое, что мы делаем, — мы задаем губернаторам, представителям бизнеса вопрос: что можно развивать, что вы считаете самым перспективным? Мы из этого исходим. Мы не придумываем в Москве какие-то проекты для Дальнего Востока. Это было бы довольно смешно и малоэффективно. Поэтому они у нас общие», — подчеркивает вице-премьер.



ПРЕДСЕДАТЕЛЬ КОМИТЕТА РЫБНОГО ХОЗЯЙСТВА МПР ПРАВИТЕЛЬСТВА ХАБАРОВСКОГО КРАЯ СЕРГЕЙ РЯБЧЕНКО

— Каковы предварительные результаты деятельности отрасли за текущий год?

— В этом году Хабаровский край не только выполнил задание по вылову, производству рыбной продукции и мобилизации налоговых отчислений в бюджет края, но и с ноября работает на плюс к тому плану, который был установлен соответствующим распоряжением правительства края. Лососевая путина достигла своего исторического максимума за счет трех факторов — хорошие подходы в реку Амур и лиман (50 тыс. тонн лососевых из 67 тыс. тонн добычи), также предприниматели были готовы к тому, что подходы будут выше прогнозируемых, и, наконец, достаточно активно сработала комиссия по регулированию промысла — было проведено девять корректировок на увеличение объема вылова. В этом году случилось так, что только Хабаровский край относительно 2012 года сработал с положительной динамикой, ни Камчатке, ни Сахалину, к сожалению, этого не удалось — добыто меньше, чем могло бы быть. Соответственно, результаты деятельности отрасли оказались достаточно эффективными: увеличился на 40 тыс. тонн общий объем вылова относительно прошлого года, 30 тыс. тонн прибавилось к объемам переработки готовой продукции и 117 млн рублей дополнительных налоговых отчислений ушло в бюджет края.

— Если говорить о предприятиях отрасли, появились ли новые в этом году?

— Новых предприятий не было зарегистрировано, но приходят предприятия из других регионов, и этот факт показывает, что Хабаровский край привлекателен для рыбного бизнеса. За два года в отрасль пришло 11 предприятий, ушло три, что в общем повлияло на увеличение ресурсной составляющей края. Также хотелось бы отметить предприятия, занимающиеся воспроизводством во-

РЕКОРДНЫЙ УЛОВ

В 2014 ГОДУ ЗА ПЕРИОД ЛОСОСЕВОЙ ПУТИНЫ В ХАБАРОВСКОМ КРАЕ ОБЪЕМ ВЫЛОВА ДОСТИГ НОВОГО ИСТОРИЧЕСКОГО РЕКОРДА — 67 ТЫС. ТОНН, ЧТО ПОЗВОЛИЛО УВЕЛИЧИТЬ НЕ ТОЛЬКО ОБЪЕМЫ ЗАГОТОВКИ И ПЕРЕРАБОТКИ ПРОДУКЦИИ, НО И ПРИБЫЛИ И НАЛОГОВЫХ ОТЧИСЛЕНИЙ В БЮДЖЕТ КРАЯ. КЛЮЧЕВЫЕ МОМЕНТЫ РАЗВИТИЯ ОТРАСЛИ, ИТОГИ РАБОТЫ ЗА ТЕКУЩИЙ ГОД И ПЛАНЫ НА БУДУЩЕЕ ОЗВУЧИЛ НАЧАЛЬНИК КОМИТЕТА РЫБНОГО ХОЗЯЙСТВА ХАБАРОВСКОГО КРАЯ СЕРГЕЙ РЯБЧЕНКО.

дных биоресурсов, таковых в крае девять: пять принадлежат ФГБУ «Амуррыбвод», еще четыре — частному бизнесу. Отметим, что в этом году коммерческие рыболовные предприятия увеличили в два раза объем закладки икры тихоокеанских лососей, поэтому в следующем ожидается хороший выпуск молоди.

— Существуют ли в отрасли «камни преткновения», что бы хотелось изменить?

— По поручению заместителя председателя правительства РФ — полномочного представителя президента в ДФО Юрия Трутнева в рыбной отрасли края был проведен аудит, и все предложения по развитию отрасли были направлены в правительство РФ. Ключевыми моментами данного документа являются следующие рекомендации. Доработка закона «Об аквакультуре», в частности выпуск подзаконных актов. Далее отмечается, что большинство участников бизнеса выступает за внесение изменений в налоговое законодательство, чтобы на единый сельскохозяйственный налог смогли перейти предприятия с численностью работников более 300 человек. Эта мера смогла бы помочь укрупнению бизнеса, ведь на сегодняшний день 90% предприятий в отрасли — это малый и средний бизнес. Рыбная отрасль напрямую не получает никаких государственных дотаций, поэтому было бы целесообразно рыбопереработчикам, которые используют поставляемое сырье, также перейти на единый сельскохозяйственный налог. Важно увеличить финансирование научных исследований, начать обновление рыбопромыслового флота и так далее.

— Каковы планы и прогнозы на 2015 год?

— В следующем году отрасли придется намного тяжелее, так как ресурсная база будет ниже: по прогнозам объем вылова лосося может составить 52 тыс. тонн. Есть и положительные моменты, правительством края подписано рамочное соглашение с инвестором, готовым, в том числе, развивать марикультуру в прибрежных водах Татарского пролива. Сейчас ожидается выпуск подзаконных ак-

тов, которые помогут урегулировать вопрос формирования рыболовных участков, а в осенне-летний сезон уже начнется работа по разведению морского гребешка и трепанга.

— В период действия ответных российских санкций какова самообеспеченность края рыбной продукцией?

— Существует уровень самообеспечения, который для рыбной продукции составляет не менее 80%. Так вот, в крае он превышен более чем в три раза, поэтому есть возможность поставлять продукцию в другие регионы страны и на внешний рынок. Продукция из тихоокеанских лососей реализуется на внутренний рынок РФ, за 9 месяцев текущего года за рубеж поставлено всего 280 тонн. Есть договоренности с Санкт-Петербургом, туда уже отправлено 300 тонн мороженой кеты, также край примет участие в Рождественской ярмарке в этом городе — с 19 декабря 2014 г. по 11 января 2015 г., — где представит рыбную продукцию региона. Потребители продукции из тихоокеанских лососей — центральная часть России, Московская область и другие регионы.

— Осуществляется ли комитетом рыбного хозяйства социальная поддержка?

— Решению вопросов социальной направленности уделяется постоянное внимание. Так, для повышения доступности рыбопродукции для жителей края в этом году организована торговля мороженой рыбой лососевых видов по ценам производителей на ярмарках выходного дня в городе Хабаровске, произведена адресная доставка мороженой кеты непосредственно до места проживания ветеранам Великой Отечественной войны по значительно сниженным ценам, оказана благотворительная помощь рыбной продукцией для питания учеников воскресной школы Свято-Елизаветинского храма, решен вопрос по реализации путевок на вылов тихоокеанских лососей в рамках любительской и спортивного рыболовства для ветеранов Великой Отечественной войны со скидкой 50%.

ПОТЕНЦИАЛ ДАЛЬНЕВОСТОЧНОЙ ГЕОЛОГИИ НЕ ИСЧЕРПАН

БУДУЩЕЕ ДАЛЬНОГО ВОСТОКА БУДЕТ ОПРЕДЕЛЯТЬСЯ ТАМ, ГДЕ ПРОКЛАДЫВАЮТ КАНАВЫ, БЕРУТ ПРОБЫ ГЕОЛОГИ, ГДЕ МЕРНО ШУМЯТ ИХ БУРОВЫЕ СТАНКИ, ВГРЫЗАЯСЬ В МЕРЗЛЫЙ ДАЛЬНЕВОСТОЧНЫЙ ГРУНТ, А САМОЙ ВОСТРЕБОВАННОЙ ПРОФЕССИЕЙ НА ГОДЫ ВПЕРЕД БУДЕТ ПРОФЕССИЯ ГЕОЛОГА — В ЭТОМ УВЕРЕН ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР «ОБЪЕДИНЕННОЙ ГЕОЛОГОРАЗВЕДОЧНОЙ КОМПАНИИ» АНАТОЛИЙ ПАК.

— К радости дальневосточников, наш регион наконец получил не только внимание, но и ресурсную поддержку государства. У «ОГК Групп» широкая дальневосточная география работы. Вы чувствуете, что жизнь наконец пришла в наши края?

— Жизнь на Дальнем Востоке и не затихала. В последние десятилетия достаточно активно росли добыча и производство золота и ряда других твердых полезных ископаемых. К сожалению, геологоразведка не успевала за добычей. Принимаемые сейчас государственные меры — создание территорий опережающего развития, поправки в Налоговый кодекс — помогают сделать Дальний Восток обжитым, населенным. Но надо понимать, что инженеры и строители приходят не на пустое место — первыми идут геологи. Долгосрочное развитие многих отраслей промышленности в принципе невозможно без проведения геологоразведочных работ. Именно в зависимости от их результатов появляются предприятия, рабочие места, налоги — все составляющие освоенности, которые мы так стремимся создать на Дальнем Востоке. Поэтому одним из направлений по развитию региона должно стать не только создание налоговых условий для появления новых производств, но и стимулирование геологоразведочной деятельности. Меры в этом направлении принимаются. Вот и на этой неделе Минприроды приняло ряд поправок для упрощения ГРП, проводимых за счет недропользователей, в том числе сократило сроки экспертизы до 60 дней. Да, в последние год-два наблюдается упадок геологоразведочных работ, но он неизбежно сменится периодом роста. Геологи нужны везде, но особенно на

Дальнем Востоке, поэтому на месте выпускников школ я бы серьезно задумался о выборе именно этой профессии.

— В вашей компании работают дальневосточники или в наших регионах кадров недостаточно и приходится привлекать людей с запада?

— Сотрудники «ОГК Групп» опровергают представление о невысокой мобильности русских людей. Сейчас у нас работают на объектах, «в поле» более 400 человек, думаю, не ошибусь, если скажу, что большинство из них дальневосточники, но многие буровики едут работать и с противоположного края страны: из Ростовской области, из Краснодарского края. Там сохранилась хорошая школа, есть профильные колледжи, но геологоразведочные работы не ведутся, поэтому они едут сюда. Есть сотрудники и из Казахстана. Ребята хорошо работают, географический признак здесь роли не играет. Но вообще, людей в отрасли не много. Запрос и на специалистов, и на рабочих действительно велик, заботиться о профессиональном пополнении нужно сейчас.

— Работа геолога все-таки подойдет далеко не каждому. Физически достаточно тяжелый труд, в отрыве от цивилизации. Вряд ли стоит ожидать перенасыщения рынка представителями этой профессии.

— У нас закрепилось такое представление о работе геолога, что это какие-то особенные, героические или просто странные люди, которые в сложных природных условиях с рюкзаком и геологическим молотком ищут разные камни. У среднестатистического выпускника школы нет представления о том, что же делает геолог, где он может работать, как оплачивает



Генеральный директор «Объединенной геологоразведочной компании» Анатолий Пак

ся его труд. Поэтому одна из задач — популяризация профессии. Советский подход, с песнями, масштабными кинополотнами, вроде фильма «Территория» про поиски золота геологоразведчиками на Чукотке в начале 1950-х годов по одноименному роману Олега Куваева, пожалуй, избыточен. Хотя интересно, что новая экранизация этой книги, сделанная при поддержке «Роснедр» и целого ряда недропользовательских компаний, скоро должна появиться на экранах. Но дело в том, что труд современного геолога сильно отличается от того, что увидят зрители этого фильма.

В распоряжении современных геологов есть много средств для облегчения труда. Вместо палаток — мобильные теплые домики и бани. Вместо лошадей — вездеходная техника для доставки грузов и людей. Хорошая спецодежда. Наконец, мобильная и спутниковая связь, компьютеризация и специальные программы, методы анализа, большая оперативность. Раньше для того чтобы привязать конкретную точку к карте, могли рубить километры тайги. Сейчас это делается с помощью GPS.

Если говорить о современных буровых установках, например, таких, на которых работает «ОГК Групп», то у нас нет техники

старше трех лет. И о таком советские геологи, конечно, мечтать не могли. Раньше на одной скважине работа шла около месяца, а сейчас на скважину тратится всего два-три дня. Все буровые здания мобильны, хорошо оборудованы и легко управляются. Огромная машина весом примерно в 16 тонн управляется легким движением руки с помощью джойстика. Процесс во многом автоматизирован. Это наукоемкая отрасль, от возможности построения залегающих рудных тел в компьютерных программах до дистанционного бурения. Но тот, кто хочет романтики, в геологоразведке найдет и ее.

— В чем же романтика геологоразведки? В работе в красивых местах?

— Я думаю, геологоразведку все же перспективнее популяризировать не с точки зрения романтики, а с точки зрения экономики и технологии. Геология — это не производство и не наука, это уникальная отрасль, в которой нужна и хорошая голова, и современная аппаратура для того, чтобы раскрывать тайны недр. У коллег услышал удачное сравнение геологов с диагностами земли. Они приходят на пустой участок, и собирая информацию о недрах, их геологическом строении, месте залегания полезных ископаемых, пусть это пафосно прозвучит, раскрывают божественный замысел. Конечный продукт работы геолога — информация, которая придает совершенно новую ценность масштабным территориям, многократно увеличивает их «капитализацию». А вот дальше эта информация в руках проектировщиков,

инженеров, обогатителей превращается в заводские корпуса и производства.

Геологи нужны не только на стадии поисковых работ. Они сопровождают деятельность предприятия постоянно, более того, они помогают продлить его жизнь на десять, и двадцать лет, и полвека.

— А осталась ли в России работа для геологов: кажется, что вся поверхность земли уже изучена?

— Новая техника позволяет делать находки, которые не увидели советские предшественники. И есть много примеров, в том числе на Дальнем Востоке: в Хабаровском крае, в Амурской области, когда доразведка по старым следам дала не просто хорошие результаты, но и позволяла открывать месторождения, не замеченные в свое время. Современная техника и буровые станки отличаются от советских как небо и земля. Если раньше при бурении выход керна был незначительный, сейчас этот показатель достигает у нас ста процентов. Порода сохраняется в неизменном виде — как она лежит в недрах на глубине нескольких сотен метров, так мы ее и поднимаем.

На новые находки рассчитывать, безусловно, можно. Даже в Воронежской области, на месте никеленосной провинции, обнаруженной в 1960-е годы и считавшейся малоперспективной, были позже открыты Еланское и Елкинское месторождения, на которых возможна промышленная добыча. Поэтому сейчас «ОГК Групп» ведет буровые работы и в Воронежской области.

— Как вы говорите, геологи приходят первыми, они же первыми чувствуют на себе отсутствие инфраструктуры и других нужных для жизни работ составляющих. Когда вы работаете в отдаленных регионах Дальнего Востока, не складываются ли впечатления, что некоторые его регионы никогда и не будут по-настоящему освоены?

— Факторы логистики влияют на нас больше, чем факторы природы. Есть регионы, которые мы называем «легкими», в них зимой может быть минус пятьдесят, но, с другой стороны, нет обильных снегопадов, предсказуемая погода и доступная инфраструктура. А есть труднодоступные, даже оторванные регионы, как Камчатка, куда, чтобы заехать и завезти оборудование, нужно фрахтовать корабль, а дальше — вертолет. При нелетной погоде можно прождать несколько недель, если что-то сломается — опять зависишь от вертолета. Опыт работы в Камчатском крае был очень непростым и очень поучительным, он набил нам много шишек. Там пока в целом тяжело вести недропользовательский бизнес, именно в силу оторванности, но там хорошие запасы, и лет через тридцать-сорок Камчатка «сыграет».

— Деятельность вашей компании на срок 30-40 лет наверняка сложно спланировать, но чего вы ожидаете от следующего года?

— Мы успешно завершаем 2014 год: «ОГК Групп» увеличила объемы работ как по поверхности, так и по подземному бурению. Мы надеемся, что в следующем году мы сможем поддержать этот результат. В последние годы в сфере геологоразведки твердых полезных ископаемых, с которыми связана и наша работа, наметилась тенденция, приближающая ее к более технически продвинутой сфере добычи углеводородов. Компании перестали бояться отдавать разведку подрядным организациям. От качества бурения в конечном счете зависит производство золота, поэтому важно бурить качественно и вовремя. Сегодня, видя все составляющие эффективного бурения у независимых компаний, таких как «ОГК Групп», недропользователи начинают доверять им, отказываясь от собственных сервисных подразделений. Помимо всего прочего это помогает им сократить расходы и себестоимость. Поэтому надеюсь, что и в новом году наш коллектив сполна насладится геологоразведочной романтикой.



ИНВЕСТПРОЕКТЫ ВОЗВЕЛИ В СТЕПЕНИ

ДО КОНЦА ГОДА БУДЕТ ОПУБЛИКОВАН СПИСОК ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ, КОТОРЫЕ ПРЕТЕНДУЮТ НА БЮДЖЕТНОЕ СОФИНАНСИРОВАНИЕ В РАМКАХ ДАЛЬНЕВОСТОЧНОЙ ГОСПРОГРАММЫ. А ВОТ ЛЬГОТЫ, ПРЕДУСМОТРЕННЫЕ ЗАКОНОМ О НОВЫХ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРОЕКТАХ — ГРИНФИЛДАХ, ТАК И НЕ ЗАРАБОТАЛИ. В ПРОВОЛОЧКАХ ВИЦЕ-ПРЕМЬЕР УПРЕКНУЛ РЯД ФЕДЕРАЛЬНЫХ МИНИСТЕРСТВ И ВЕДОМСТВ, А ТАКЖЕ ИЗЛИШНЕЕ НОРМОТВОРЧЕСТВО РЕГИОНОВ. ВАДИМ ПАСМУРЦЕВ

Идея скорректировать версию госпрограммы развития Дальнего Востока и Байкальского региона, создававшуюся еще в бытность главой Минвостокразвития Виктором Ишаевым, была обнародована ведомством весной. В апреле министерство сообщило о том, что из громоздкой по заявленным объемам и мерам программы планируется исключить ряд крупных инфраструктурных проектов и реализовать те, «которые находятся в высокой степени готовности и дадут хорошую прибыль».

По поручению правительства Минвостокразвития уже подготовило предложения в новую редакцию федеральной целевой программы и сформировало для нее предварительный перечень проектов со сроком реализации в два-три года. Замминистра Александр Осипов в апреле называл цифру 28 — таково число проектов, отобранных из более чем 340. «Во-первых, все они в высокой степени готовности: земельные участки приобретены, участки недр получены, инвесторы готовы к вложениям. Во-вторых, у этих проектов высокий мультипликативный эффект, то есть на один рубль бюджетных инвестиций привлекается большая сумма частных инвестиций», — подчеркивал он.

«Расчеты показывают, что реализация выбранных инвестпроектов позволит в ближайшие годы привлечь на Дальний Восток дополнительно два с лишним триллиона рублей инвестиций, создать 36 тыс. новых рабочих мест, создать дополнительные доходы в течение 10 лет в объеме 630 млрд. рублей», — сообщали в министерстве. При этом программу, рассчитанную до 2018 года, предлагалось продлить до 2025-го.

В конце апреля глава Минвостокразвития Александр Галушка презентовал список из 14 ТОРов и 18 инвестиционных проектов, отобранных ведомством для реализации до 2020 года. В список пяти приоритетных проектов, которые могут получить финансирование в первую очередь, вошли: Восточный нефтехимический комплекс ВНХК), Находкинский завод минеральных удобрений (оба в Приморье), Быстринский (Забайкалье), Наталкинский (Магаданская область) и Таежный (Якутия) горно-обогатительные комбинаты. Их Александр Галушка уже окрестил «низко-

висящими плодами». Впрочем, с Наталкинским проектом возникли давно ожидаемые, но как всегда «непредвиденные трудности». В ноябре инвестор, Polyus Gold, проведя переоценку запасов Наталкинского месторождения, сообщил о том, что предыдущие оценки были существенно завышены. Теперь проект отложен на неопределенный срок.

Остальные проекты, средства на поддержку которых планируется выделять с 2019 года — Удокан, Гаринский ГОК в Приамурье, рыбперерабатывающий кластер на Шикотане, порт Зарубино в Приморье, золоторудные месторождения Бодайбинского района и проект переработки техногенных угольных отходов в Иркутской области, Аметистовый и Бараньевский ГОКи на Камчатке, наращивание мощностей Ургальского месторождения угля и строительство Дальневосточного стеклотарного завода в Хабаровском крае, освоение Апсатского каменноугольного месторождения в Забайкалье.

В октябре Дмитрий Медведев своей подписью утвердил разработанную Минвостокразвития методику отбора инвестпроектов. Согласно документу, федеральный бюджет будет предоставлять частным инвесторам проектов с объемом вложений не менее 1 млрд руб. софинансирование на создание инфраструктуры. При этом на момент подачи заявки должно быть вложено не менее 10% от общей суммы частных инвестиций и не менее 20% от требуемых бюджетных. Идеальным соотношением государственных и частных вложений Александр Галушка ранее называл пропорцию 1:8.

В конце ноября Минвостокразвития объявило отбор инвестиционных проектов, планируемых к реализации на территориях Дальнего Востока. Заявки для отбора принимались с 21 ноября по 22 декабря, а публикация сведений об отобранных проектах должна состояться не позднее 31 декабря. Методикой предусмотрено, что Минвостокразвития России представляет для рассмотрения и согласования подкомиссией по вопросам реализации инвестиционных проектов на Дальнем Востоке Правительственной комиссии по вопросам социально-экономического развития Дальнего Востока сформированный проект перечня

инвестиционных проектов с обосновываемыми материалами по каждому из них. По рассмотренным и согласованным подкомиссией инвестпроектам выпускается распоряжение правительства об утверждении перечня инвестиционных проектов.

На совещании по методике отбора проектов, которое в ноябре провел вице-премьер Юрий Трутнев, главы дальневосточных регионов в целом согласились, что «концептуально критерии нормальные». Обсуждение проектов на комиссии под председательством Юрия Трутнева состоялось 23 декабря. Список проектов, которые получают господдержку, будет опубликован, как и планировалось, до конца года.

Добавим, что льготы могут рассчитывать создаваемые на Дальнем Востоке гринфилды. Напомним, в конце 2012 года президент Владимир Путин поручил ввести меры поддержки для новых промышленных проектов. В частности, обнулить федеральную часть ставки налога на прибыль для гринфилдов с объемом инвестиций не менее 50 млн руб. в течение трех лет (или 500 млн руб. в течение пяти). Субъектам было дано право снизить региональную часть налога на прибыль до 0% на первые пять лет и до 10% на следующие пять. Минфин разработал соответствующие поправки в Налоговый кодекс, принятые Госдумой осенью 2013 года.

Эти льготы должны были начать действовать для компаний, чьи проекты получат статус «региональных инвестпроектов» (РИП), с 1 января 2014 года. Однако упомянутые механизмы так и не заработали, ни одного регионального инвестпроекта не зарегистрировано. Недовольство данным фактом Юрий Трутнев высказал в ноябре на совещании с участием представителей федеральных ведомств и губернаторов ДФО. «Сначала были введены дополнительные нормы, если не сказать откровенно, препятствия в поправки к Налоговому кодексу, а потом еще и субъекты „поработали“ — тоже дополнительные барьеры для бизнеса поставили», — заявил вице-премьер. Участники совещания решили, что Минфин, Минэкономики и Минвостокразвития доработают закон и внесут в него поправки, исключающие избыточные условия, и то же самое сделают регионы.

ГОРНЯКИ ПОВЕРНУЛИСЬ К ОЛОВУ

ЗОЛОДОБЫВАЮЩИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ ХАБАРОВСКОГО КРАЯ ТЕРЯЮ РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ИЗ-ЗА НЕБЛАГОПРИЯТНОЙ КОНЪЮНКТУРЫ И ИСТОЩЕНИЯ ЗАПАСОВ. В ТО ЖЕ ВРЕМЯ, РЕГИОН МОЖЕТ СТАТЬ ЛИДЕРОМ ПО ДОБЫЧЕ ОЛОВА В СТРАНЕ. ЧТОБЫ ПОДДЕРЖАТЬ ДЕЙСТВУЮЩИЕ И ПРОЕКТИРУЕМЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ, ГОРНЯКАМ ПРЕДСТОИТ НАРАЩИВАТЬ ВЛОЖЕНИЯ В ГЕОЛОГОРАЗВЕДКУ, А ВЛАСТЯМ — РАБОТАТЬ НАД УСТРАНЕНИЕМ БЮРОКРАТИЧЕСКИХ ПРЕПОН. ВАДИМ ПАСМУРЦЕВ

Колебания на валютных и сырьевых рынках существенно снизили рентабельность горнодобывающих предприятий региона. Об этом шла речь в конце ноября на расширенном заседании правительства Хабаровского края. Как отметил министр природных ресурсов края Василий Шихалев, доля отрасли составляет 6,9% в объеме отгруженных товаров и 5,4% в сумме налоговых платежей в бюджет края. За минувшие три года в развитие горнодобывающей отрасли Хабаровского края было инвестировано 21,9 млрд руб. «Но если в 2011 году, чтобы добыть тонну золота, нужно было переработать 200 тыс. т руды, то в 2013 году — 240 тыс. т. На 53% снизился уровень рентабельности, на 40% упала прибыль, налоги в 2013 году составили 3,4 млрд руб.», — заявил он.

Добыча золота за 10 месяцев составила 17 т, или 97% задания. Но отстают от плана крупнейшие производители: ЗАО «Многовершинное» — на 540 кг, «Амур Золото» — на 80 кг, ООО «Белая Гора» — на 397 кг, «Артель старателей „Амур“» добыла 2,4 т платины, что на 1,16 т ниже плана. Снижение допустила «Хотская горно-геологическая компания» (структура «Полиметалла») — на 199 млн руб., артель «Амур» — на 239 млн руб., «Многовершинное» — на 113 млн руб. Именно последнее обстоятельство вызвало недовольство первого зампреда краевого правительства Александра Левинтала. «При росте индекса промышленного производства на 15% за три года уровень налоговых поступлений вырос всего на 5%. Мы ведь это золото не едим, мы едим за счет налогов!» — заметил он.

«Неустойчивость цен делает более жесткими требования к себестоимости золотодобычи, а это влияет на экономические показатели предприятий и влечет снижение налогооблагаемой базы», — пояснил директор хабаровского филиала «Полиметалл УК» Валентин Мартыненко. В целом по филиалу до 2017 года планируется стабильный объем налоговых поступлений, сказал он, при этом компания продолжает инвестировать в разведку. Он также предложил правительству края включить освоение месторождения Светлое в Охотском районе в реестр региональных инвестпроектов и дать льготу на НДС. «В начале 2015 года мы обратимся с расчетами в Минэкономразвития и Минфин», — сказал он. Первый зампред краевого правительства по инвестиционной политике Николай Брусникин заметил, что сейчас в Минвостокразвития происходит формирование пула инвестпроектов до 2017 года и мер поддержки, «надо заявиться как можно раньше».

Управляющий директор ЗАО «Многовершинное» Евгений Щетинин пообещал в 2015 году заплатить 692 млн руб. налогов, а еще через год 692 млн руб. Однако пожаловался, что эффективность бизнеса снижается. Удорожание тарифов уже принесло 35 млн руб. убытка с начала года. На ремонт и содержание дорог потрачено 47 млн руб., а до конца года предстоит израсходовать еще 15 млн руб. Впрочем, в отношениях с монополиями краевые власти помочь не в силах. Более того, как заявил на расширенном заседании правительства края губернатор Вячеслав Шпорт, начиная работу в труднодоступных районах, менеджмент компании должен учесть и трудности с логистикой, и неразвитую инфраструктуру. «Не надо мне рассказывать о ваших трудностях, нужны конкретные предложения. Как трудно добывать золото, мы и сами знаем», — заключил губернатор.

Глава ОАО «Артель старателей „Амур“» Казбек Бажаев сообщил, что в 2013 году предприятие получило убыток, поэтому в бюджет края уплачено 85% от уровня 2012 года. В 2014 году прогноз по налогам — 60% от прошлогоднего. Из-за ухудшения горнотехнических условий в следующем году планируется добыть 3 т платины, что на 0,3 т менее ранее запланированного, сказал он. С позитивными новостями выступил гендиректор ОАО «Русолово» (владеет ООО «Правоурмийское» и ОАО «Оловянная рудная компания») Евгений Колесов. По его словам, на Правоурмийском в 2014 году планируется добыть 320 тонн олова в концентрате, в следующем — 658 тонн олова и 4 тонны вольфрама. Налоги в 2015 году могут составить 66 млн руб., в 2016 году — 116 млн руб. и в 2017 году, после запуска нового ГОКа — 260 млн руб. Входящая в «Русолово» «Оловянная рудная компания» (ОРК) ведет переоснащение Солнечного ГОКа, запуск которого планируется уже в следующем году. Проектная производительность комбината составит до 1 тонны меди и 400 тонн вольфрамового концентрата. В 2015 году налоговые поступления на ОРК составят 71,5 млн руб., в 2016 году — 170 млн руб. и в 2017 году — 240 млн руб., пообещал господин Колесов. При этом, кроме Хабаровского края, олово в стране не добывается, отметил он.

Глава Дальнедр Александр Бойко считает, что рывков по добыче золота в будущем не предвидится, и поэтому весьма дальновидным было бы развивать добычу недргоценных металлов. «Мы достигли критической точки. Сырьевая база наработана еще в советские годы, и она подходит к истощению. Возможный способ решения проблемы — рост геологоразведки, а также добыча новых полезных ископаемых», — утверждает он.



ВОСТОЧНЫЙ РАЗВОРОТ

РЖД модернизируют БАМ и Транссиб

В ЭТОМ ГОДУ ГОСУДАРСТВО ПРИНЯЛО СУДЬБОНОСНОЕ РЕШЕНИЕ — ПРЕДЛОЖЕНИЯ РЖД ПО РАЗВИТИЮ БАМА И ТРАНССИБА ПОЛУЧАТ ФИНАНСИРОВАНИЕ ИЗ ФОНДА НАЦИОНАЛЬНОГО БЛАГОСОСТОЯНИЯ (ФНБ). РЕАЛИЗАЦИЯ ПРОЕКТОВ МОЖЕТ СТАТЬ ОЧЕРЕДНОЙ СТРОЙКОЙ ВЕКА И СНОВА ИЗМЕНИТЬ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКУЮ КАРТУ ДАЛЬНЕГО ВОСТОКА.

К 2020 году Восточный полигон ОАО «РЖД» должен быть готов к внушительным объемам перевозок. По подсчетам экспертов, только в направлении Ванинско-Совгаванского транспортного узла ежегодно будет пропускаться до 32,6 млн тонн (+78% к уровню 2012 года), в направлении морских переходов и сухопутных железнодорожных переходов юга Приморья — 94,9 млн тонн (+16%) экспортных грузов. Эти цифры основываются на инвестиционных программах крупных горнодобывающих и перерабатывающих предприятий ДФО, а также на планах по локализации здесь современных портовых мощностей. Так, вывоз каменного угля и различных руд с основных действующих и перспективных месторождений полигона в 2020 году может составить от 113,2 млн тонн до 124,4 млн тонн.

Очевидно, что развитие железнодорожной инфраструктуры Дальневосточного региона — необходимое условие для сбалансированного экономического развития страны. Именно поэтому для РЖД развитие инфраструктуры Байкало-Амурской и Транссибирской магистралей является приоритетным направлением в инвестиционной сфере. Чтобы подготовить железнодорожную инфраструктуру к освоению перспективных объемов перевозок, разработан проект модернизации Байкало-Амурской и Транссибирской магистралей, утвержденный распоряжением правительства Российской Федерации 24 октября 2014 года № 2116-р.



Реализация проекта на первом этапе, с 2014 по 2017 год, оценивается в 562,1 млрд руб. Из них 260 млрд руб. составят средства государственной поддержки: 150 млрд руб. — это ресурсы ФНБ и 110 млрд руб. — прямые бюджетные инвестиции. Во втором этапе, с 2017 по 2018 годы, объемом финансирования составит более 120 млрд руб. за счет средств федерального бюджета. В развитие инфраструктуры в границах Дальневосточной железной дороги планируется вложить 44,5% средств

от общего объема инвестиций, в том числе в развитие участков Байкало-Амурской магистрали запланировано 64% от выделенного лимита, в развитие Транссиба — 35% от лимита. В перспективе план модернизации Восточного полигона ставит задачу разделить функции БАМа и Транссиба. По БАМу в основном будет организована перевозка сырьевых грузов, а по Транссибу тех, что требуют большей скорости, — контейнеров, рефсекций, сельхозпродукции, и, конечно, перевозок пассажиров.

К 2018 ГОДУ НА ДАЛЬНЕВОСТОЧНОЙ ЖЕЛЕЗНОЙ ДОРОГЕ ДОЛЖНЫ БЫТЬ ВВЕДены В ЭКСПЛУАТАЦИЮ:

ЛИНЕЙНЫЕ ОБЪЕКТЫ СТРОИТЕЛЬСТВО:

38 разъездов вторых путей на 10 перегонах
2 двухпутных вставок
удлинение путей на 18 станциях и разъездах

РЕКОНСТРУКЦИЯ:

1 разъезда
121 км железнодорожного участка Биробиджан—Ленинск
13,5 км железнодорожной инфраструктуры погранперехода Махалино—Камышевая—Хуньчунь

1606 км железнодорожного пути
304 км земляного полотна

КОМПЛЕКСНЫЕ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ ОБЪЕКТЫ СТРОИТЕЛЬСТВО:

2 станций
39 станций
91 сталежелезобетонного моста
4 тоннелей (нового Кузнецовского, Дуссе-Алинского, Амурского и Владивостокского)

ОБЪЕКТЫ ЭНЕРГЕТИКИ РЕКОНСТРУКЦИЯ:

175 км контактной сети
1200 км линий продольного электроснабжения
12 тяговых подстанций
14 трансформаторных подстанций 35/10 кВ
СТРОИТЕЛЬСТВО:
2 новых подпитывающих тяговых подстанций
2 новых трансформаторных подстанций 220/10 кВ.



ЭКСПОРТНЫЕ ТРАНЗИТНЫЕ КОРИДОРЫ

В рамках проекта «Модернизация железнодорожной инфраструктуры Байкало-Амурской и Транссибирской железнодорожных магистралей с развитием пропускных и провозных способностей (Восточный полигон)» в 2014 году началось проектирование на участках Биробиджан—Ленинск и Махалино—Госграница с КНР, Уссурийск—Барановский—Хасан.

Однопутный железнодорожный участок Барановский—Хасан проходит по территории Приморского края и является связующим звеном между Транссибирской железнодорожной магистралью, железными дорогами КНДР, КНР и южными портами Приморья. Протяженность участка составляет 238 км. Конечная для данного участка грузовая станция Хасан расположена на границе с КНДР и связана с пограничной станцией Туманган (КНДР). К линии примыкают три однопутных перегона, ведущие к «малым» портам Приморского края (Посыет, Зарубино, Славянка), а также участок Махалино—Хуньчунь (КНР).

Для обеспечения растущего объема перевозок в данном направлении, а также в связи с завершением реконструкции участка Туманган—Раджин, обеспечивающим перевозку 5 млн тонн угля в год, решено реконструировать станции и разъезды участка Уссурийск—Барановский—Хасан (строительство разъездов Барсовый и Пожарский, станции Рязановка).

В 2013 году выполнены работы по восстановлению пункта пропуска «Махалино». Открытие погранперехода Махалино—Хуньчунь для регулярного движения поездов состоялось в декабре 2013 года. Для обеспечения растущего грузооборота на данном направлении (в перспективе до 8 млн тонн в год) необходимо дальнейшее развитие 13,5 км железнодорожной инфраструктуры на участке Махалино—Госграница с КНР. По инвестиционному плану 2014 года уже начались проектные работы на данном участке.

Железнодорожная линия Биробиджан—Ленинск примыкает к Транссибирской магистрали на станции Биробиджан-1, ее протяженность составляет 121 км. Линия является однопутной и оборудована двусторонней полуавтоматической блокировкой для движения пассажирских и грузовых поездов обоим направлениям на автономной тяге. Рост объемов перевозок грузов на данном участке связан со строительством нового мостового перехода Нижнеленинское—Тунцзян. Ожидаемый объем перевозок на данном участке в направлении Китая составит 4,9 млн тонн в 2020 году и 7,2 млн тонн в 2025 году.

ОАО «РЖД» уже выдало технические условия ООО «Рубикон» на проектирование и строительство перегрузочного комплекса по станции Ленинск с примыканием к мостовому переходу через Амур. Также ТУ выданы ООО «Гарант» на строительство сооружений и логистических центров, необходимых для обслуживания новых грузопотоков.



ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ИНФРАСТРУКТУРЫ В ГРАНИЦАХ ДАЛЬНЕВОСТОЧНОЙ ЖЕЛЕЗНОЙ ДОРОГИ НА 2014 ГОД СОСТАВЛЯЕТ 579 ОБЪЕКТОВ И 172 МЕРОПРИЯТИЯ НА СУММУ БОЛЕЕ 37,6 МЛРД РУБ. ИЗ НИХ 16% НАПРАВЛЕНО НА ВЫПОЛНЕНИЕ ПРОЕКТНО-ИЗЫСКАТЕЛЬСКИХ РАБОТ, К КОТОРЫМ ПРИВЛЕЧЕНЫ ВЕДУЩИЕ РОССИЙСКИЕ ПРОЕКТНЫЕ ИНСТИТУТЫ: ОМСКЖЕЛДОРПРОЕКТ, СИБГИПРОТРАНСПУТЬ, СИБЖЕЛДОРПРОЕКТ, ИРКУТСКЖЕЛДОРПРОЕКТ, ДАЛЬЖЕЛДОРПРОЕКТ, ТРАНСЭЛЕКТРОПРОЕКТ.

РАБОТЫ ПО ПЕРСПЕКТИВНОМУ ПРОЕКТИРОВАНИЮ

реконструкции 9 станций и 4 станций с удлинением приемо-отправочных путей
строительства 17 новых разъездов
строительства 1 разъезда с устройством двухпутной вставки
удлинения путей на 3 станциях и 2 разъездах
строительства двухпутных вставок на 3 перегонах
строительства второго пути на 4 перегонах.

РАБОТЫ ПО ТЕКУЩЕМУ ПРОЕКТИРОВАНИЮ

реконструкции 11 станций
реконструкции 1 станции со строительством двухпутной вставки
строительства 2 новых станций
строительства 11 новых разъездов
строительства 1 разъезда с устройством двухпутной вставки
удлинения путей на 6 станциях и 2 разъездах
строительства второго пути на 4 перегонах

СТРОИТЕЛЬНО-МОНТАЖНЫЕ РАБОТЫ

реконструкция 18 станций
строительство 2 новых станций
строительство 18 новых разъездов
строительство второго пути на 5 перегонах
удлинение путей на 6 станциях и 2 разъездах
49,451 км новых путей введено в эксплуатацию
308,7 км железнодорожного пути модернизировано

ПОСТАВКИ ТЕХНИКИ

17 грузовых тепловозов 2ТЭ25А
5 маневровых тепловозов ТЭМ7А
5 маневровых тепловозов ТЭМ18ДМ

МОБИЛЬНЫЙ ВОСТОК

ДАЛЬНИЙ ВОСТОК ПРОДОЛЖАЕТ ВБИРАТЬ В СЕБЯ ВСЕ ТЕНДЕНЦИИ РЫНКА МОБИЛЬНЫХ УСТРОЙСТВ РОССИИ С ПОПРАВКАМИ НА МЕСТНЫЕ ПРОБЛЕМЫ С ПРОВОДНЫМ ИНТЕРНЕТОМ. БЛАГОДАРЯ ЭТОМУ ПРОДАЖИ СМАРТФОНОВ И ПЛАНШЕТОВ, ЗАТОЧЕННЫХ ПОД МОБИЛЬНЫЙ ИНТЕРНЕТ, СТАБИЛЬНО РАСТУТ. ПРАВДА, РИТЕЙЛЕРЫ ОТМЕЧАЮТ, ЧТО В ЦЕЛОМ ИНТЕРЕС К ПРОДУКЦИИ APPLE СКОРЕЕ СОКРАЩАЕТСЯ, НЕСМОТРИ НА НЕДАВНИЕ НОВИНКИ, А К УСТРОЙСТВАМ НА ANDROID, НАПРОТИВ, РАСТЕТ. АНТОН ИВАНОВ

По данным торговой сети «Связной», по итогам первых 9 месяцев 2014 года Дальневосточный федеральный округ стал одним из лидеров по темпам роста продаж мобильных телефонов, смартфонов и планшетных компьютеров. «Всего на Дальнем Востоке было реализовано 976 тыс. смартфонов на сумму более 8,6 млрд руб. Рынок увеличился на 55% в натуральном выражении и на 31% в денежном обороте. Продажи планшетов выросли на 44% в штуках и остались на уровне прошлого года в рублях. Жители ДФО приобрели 253 тыс. устройств на 2,16 млрд руб», — отмечают в компании.

Как рассказали в «Евросети», с начала года доля смартфонов на рынке телефонов Дальнего Востока увеличилась с 48% до 64% в натуральном выражении и с 83% до 90% в денежном. Средняя цена смартфона снизилась с 10,6 тыс. руб. до 9 тыс. руб., или на 15%, а средняя цена телефона — с 2 тыс. руб. до 1,8 тыс. руб., или на 8%. В «Связном» уверены, что именно динамика продаж смартфонов позволяет «удерживать» весь рынок мобильных телефонов в плюсе, несмотря на продолжающееся падение продаж feature phones. Благодаря этому в целом продажи на Дальнем Востоке увеличились на 16% в натуральном выражении и на 21% в денежном обороте. «Это одни из самых высоких показателей роста среди всех регионов страны как в штуках, так и в рублях. Всего в ДФО было продано более 1,5 млн мобильных телефонов на сумму порядка 9,7 млрд руб.», — отмечают в «Связном».

И «Связной», и «Евросеть» на Дальнем Востоке находятся в общем тренде, смартфоны и планшетные компьютеры являются для них ключевыми категориями в рознице и онлайн-канале, и продажи устройств в этих торговых сетях также растут. Например, у «Связного» в 2014 году доля смартфонов в розничной сети и интернет-магазине в ДФО составляет порядка 70% и более 90% в рублях. Как пояснили в компании, на Дальнем Востоке самая высокая стоимость проводного интернета в России, самая низкая скорость доступа в сеть, однако велик уровень проникновения мобильного интернета, который, правда, все равно остается относительно дорогим.

Не отстают от трендов и операторы мобильной связи, которые также продают мо-



бильные устройства в розничной сети. Так, за год продажи мобильных устройств в дальневосточных офисах «Билайн» выросли примерно на 50%. Сейчас смартфоны составляют около 60% от всех продаж мобильных устройств. Собственная розница «МегаФона» на Дальнем Востоке и в Восточной Сибири также выросла на 25% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, доля смартфонов составляет 50% от всех проданных устройств. Высокий рост в «МегаФоне» отмечают в продажах планшетов: за 9 месяцев 2014 года почти в 10 раз по сравнению с аналогичным периодом 2013-го, и модемов 4G (рост в 5 раз). В рознице МТС продажи смартфонов на Дальнем Востоке выросли на 44% по сравнению с прошлым годом, а LTE-устройств — в 1,3 раза.

В «Евросети» отмечают, что доля iOS в разбивке по операционным системам падает, то есть сокращается доля продукции Apple. «Аналитика демонстрирует переход клиентов с кнопочных телефонов на функциональные смартфоны в среднем и нижнем ценовом диапазоне. В основном подобные модели работают на Android. По данным департамента маркетинга компании, доля Android в Дальневосточном регионе достигла своего исторического максимума как на рынке смартфонов — 87% в количестве и 79% в выручке, так и на рынке планшетов — 92% и 81% соответственно. Среди первых топ-3 смартфонов

по продажам компании на Дальнем Востоке за сентябрь мы видим модели Samsung Galaxy Star Plus, Samsung Galaxy SIII, Fly Era Style 3. Один из последних крупных стартов Samsung — Galaxy Alpha. В ближайшие дни начнутся продажи Galaxy Note 4», — пояснил исполнительный вице-президент компании «Евросеть» Виктор Луканин.

Такие же данные дают и другие ритейлеры. Так, в «Билайне» iPhone 5S занимает лишь пятую строчку списка самых продаваемых моделей, а первые три — собственные планшеты оператора «Билайн Смарт», «Билайн А 105» и «Билайн Смарт 2», работающие на ОС Android. В МТС среди популярных планшетов — МТС 1078, Samsung GALAXY Tab Pro 10.1 и Asus ME302KL-1B010A LTE 10.1. Наиболее популярными у покупателей «МегаФона» в этом году стали смартфоны МегаФон, Fly и Samsung. Среди телефонов почти половина покупателей отдает предпочтение Nokia.

На фоне общего увеличения продаж мобильных устройств на Дальнем Востоке все большую часть всего объема составляют продажи через интернет. По данным Ассоциации компаний интернет-торговли (АКИТ), по итогам 1 полугодия категория «Техника и электроника» занимает порядка 35% рынка e-commerce по объему продаж. И Дальний Восток здесь опять в общем тренде.

ГОДОВАЯ ЗАСТРОЙКА ХАБАРОВСКА

С КАЖДЫМ ГОДОМ ХАБАРОВСК МЕНЯЕТ СВОЙ ОБЛИК, РАСШИРЯЕТСЯ, СТАНОВИТСЯ ЕЩЕ БОЛЕЕ КОМФОРТНЫМ ДЛЯ ПРОЖИВАНИЯ, И В БОЛЬШИНСТВЕ СВОЕМ ЭТО ЗАСЛУГА СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ ГОРОДА. ПОЯВЛЯЮТСЯ НОВЫЕ ЖИЛИЩНЫЕ КОМПЛЕКСЫ, ОБЪЕКТЫ СОЦИАЛЬНОГО ЗНАЧЕНИЯ, НЕПОСРЕДСТВЕННОЕ ВНИМАНИЕ В ЭТОМ ГОДУ БЫЛО УДЕЛЕНО СТРОИТЕЛЬСТВУ ЖИЛЬЯ ВЗАМЕН УТРАЧЕННЫХ ЖИЛЫХ ПОМЕЩЕНИЙ В ПЕРИОД КРУПНОМАСШТАБНОГО НАВОДНЕНИЯ 2013 ГОДА.



ЗАМЕСТИТЕЛЬ МЭРА ГОРОДА, ДИРЕКТОР ДЕПАРТАМЕНТА АРХИТЕКТУРЫ, СТРОИТЕЛЬСТВА И ЗЕМЛЕПОЛЬЗОВАНИЯ АДМИНИСТРАЦИИ ГОРОДА ХАБАРОВСКА СЕРГЕЙ ЧУК С.В.

Если говорить о жилищном строительстве, то за 11 месяцев текущего года в городе введено в эксплуатацию 110 жилых домов малоэтажной комплексной застройки, 42 многоквартирных, тем самым увеличился объем фактического ввода жилья на 15% относительно 2013 года. Подробнее остановившись на муниципальных застройщиках, можно отметить, что здесь наблюдается устойчивая динамика роста введенного в эксплуатацию жилья. В список введенных муниципальными застройщиками жилых домов 2014 года вошла малоэ-

тажная застройка: по 4 дома на улицах Осиповка и Алексеевская, по 3 дома на улицах Трехгорная и Парк Мира. Наряду с малоэтажной застройкой введены высотные жилые дома по переулку Солдатскому, улицам Шеронова, Комсомольская и Суворова. Для служащих в управлении ФСБ сданы 4 жилых дома площадью 26 тыс. кв.м., планируется завершение строительства жилых домов в районе «Волочаевский городок» в рамках федеральной программы «Жилье для военнослужащих».

Важным остается развитие социальной инфраструктуры, в этом году планируется начать строительство трех детских дошкольных учреждений: в микрорайоне «Волочаевский городок», по улицам Павла Морозова и Суворова. Также ведется проектирование в микрорайоне «Ореховая сопка» новой школы на 800 мест, которая станет одной из самых оснащенных и прогрессивных школ города. Закончено строительство спортивного стадиона школы № 85.

С целью охраны и воспроизводства городских зеленых насаждений в этом году была закончена первая очередь реконструкции парка им. Гагарина, которая включала в себя благоустройство территории и инженерные работы, в следующем будут возводиться объекты, предусмотренные планом. Большая предварительная работа предшествовала началу строительства, два конкурса проводилось для населения, чтобы люди выразили свои желания и предпочтения относительно тематики парка и объектов, которые будут там находиться. В этом году начата рекультивация свалки ТБО в

отработанном карьере «Березовый» с обустройством системы утилизации образующегося в свалочном теле биогаза. Закончен первый этап строительства, в будущем есть планы использовать данную территорию под строительство нового городского парка.

В рамках благоустройства города и развития дорожной сети было продолжено строительство нового участка улицы Дикопольцева, окончание намечено на май 2015 года. Также ведется проектирование трех подземных переходов в Центральном районе города. В этом году закончены работы по строительству крематория, начато возведение колумбариев.

В срок были выполнены все обязательства по предоставлению жилых помещений гражданам, пострадавшим от стихийного паводка 2013 года. Исходя из потребности в строительстве муниципального жилья взамен утраченных жилых помещений «Службой заказчика по строительству и капитальному ремонту» было заключено 15 контрактов на участие в долевом строительстве, по которым построено 219 муниципальных квартир. Застройщиками выступили МУП города Хабаровска «Управление капитального строительства» — 71 квартира, ООО «Фонд жилищного строительства» — 56 квартир, ФГУП «ГУСС „Дальспецстрой“» при Спецстрое России — 87 жилых помещений и ООО «Свой Дом» — 5 квартир. Построенные квартиры по заключенным договорам социального найма переданы под заселение гражданам, пострадавшим от крупномасштабного наводнения прошлого года.

ОТВЕТСТВЕННЫЕ ОПЕРАТОРЫ ВСЕГДА БУДУТ ВОСТРЕБОВАНЫ

АЛЕКСАНДР КАРАВАЕВ О КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВАХ АО «ФГК»

ХАБАРОВСКИЙ ФИЛИАЛ АО «ФГК» ПО ИТОГАМ ГОДА ДОСТИГ ОПЕРЕЖАЮЩЕГО РОСТА И УКРЕПИЛ СВОЕ ПОЛОЖЕНИЕ НА ДАЛЬНЕВОСТОЧНОМ РЫНКЕ. В ЛЮБОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ КОНКУРЕНТНЫМ ПРЕИМУЩЕСТВОМ ОСТАЕТСЯ СПОСОБНОСТЬ КОМПАНИИ ОБЕСПЕЧИТЬ СВОЕВРЕМЕННЫЕ И НАДЕЖНЫЕ ПОСТАВКИ ГРУЗОВ, СЧИТАЕТ ДИРЕКТОР ФИЛИАЛА АЛЕКСАНДР КАРАВАЕВ.



грамма реконструкции Транссиба и БАМа. В связи с государственной политикой по расширению связей с Китаем в 2015 году мы ждем увеличения объемов лесных грузов. Также планируется небольшое увеличение погрузки нефтепродуктов, руды, черных металлов.

— Какие задачи перед филиалом поставлены на 2015 год? Что пожелаете в новом году партнерам и коллегам?

— Считаю, что результаты, достигнутые Хабаровским филиалом АО «ФГК» на полигоне Дальневосточной железной дороги, дают нам значительный «репутационный задел» на будущее. В 2015 году мы продолжим работу по укреплению наших позиций на рынке грузовых перевозок. Будем расширять сотрудничество с крупными сервисными клиентами, партнерами, привлекать малый и средний бизнес, регулировать работу с дальневосточными портами.

Хочу высказать слова признательности руководству Дальневосточной железной дороги, ее дирекциям и службам, с которыми мы находимся в постоянном и тесном взаимодействии. Поблагодарить наших клиентов и партнеров. От имени коллектива Хабаровского филиала АО «ФГК» я поздравляю всех с наступающим Новым годом. Пусть все наши планы и замыслы получат свое воплощение, и следующий год станет лучше предыдущего. Профессиональных успехов, энергии и настойчивости в достижении поставленных целей, крепкого здоровья и оптимизма в новом году!

ляют Хабаровскому филиалу АО «ФГК» даже в непростой экономической ситуации наращивать объемы перевозок. Ответственные операторы всегда будут востребованы.

— Ввод новых горнодобывающих мощностей, расширение провозной способности ДВЖД на ваших показателях существенно отразились?

— В этом году запущены новые горнообогатительные фабрики в Чегдомыне и Эльгинском угольном комплексе. Эльгинское месторождение существенно наращивало объемы в течение года и вышло на проектную производительность. Это дало рост объемов перевозок каменного угля, сам уголь стал лучшего качества, что позволило отправлять его на экспорт. Мы осуществляем перевозку угля с Ургальского, Нерюнгринского разрезов. Ургальское месторождение обслуживает только наша компания. В целом объемы заявок от этих грузоотправителей растут.

— А в целом, каково соотношение экспортных, импортных грузов в вашем портфеле?

— Экспортные грузы составляют 50,4% общего объема погрузки. По номенклатуре это каменный уголь и лесные грузы. Импорт — 3,7% общего объема погрузки филиала. В основном это оборудование, машины, промышленные и продовольственные товары, грузы в контейнерах.

— Какие грузы будут востребованы в ближайшем будущем?

— В следующем году планируем рост перевозки строительных грузов, цемента — этому способствует федеральная про-

— Александр Гариевич, как Вы оцените итоги уходящего года?

— Для железнодорожной отрасли 2014 год выдался непростым, и это обусловлено общеэкономическими причинами. Активность грузоотправителей падает, снижаются объемы перевозок. И все же за 11 месяцев 2014 года Хабаровским филиалом АО «ФГК» погружено почти 12 млн тонн грузов, это на 67% выше показателя прошлого года.

Доля Хабаровского филиала АО «ФГК» в общем объеме погрузки универсального подвижного состава на Дальневосточной железной дороге достигла 45,5%. Для примера, по итогам 11 месяцев 2013 года она составляла 21%. В ноябре нами погружено свыше 1,2 млн тонн грузов, или 19,2 тыс. вагонов, что на 19% превышает прошлогодние показатели. За 11 месяцев филиалом уже погружено более 186 тыс. вагонов.

Мы отмечаем значительный рост погрузки каменного угля (+81%), имеющего наибольшую долю в структуре перевозимых грузов (80%). Кроме того, в 2014 году увеличена погрузка цветных руд в 2,5 раза, нефтепродуктов — в 6 раз, автомобилей — в 1,5 раза.

Сегодня практически половина грузо-перевозок на Дальневосточной магистрали осуществляется в вагонах АО «ФГК». На текущий момент на транспортном рынке в границах своей ответственности Хабаровский филиал является одним из крупнейших операторов: в перевозках на универсальных платформах и в полувагонах филиал занимает на ДВЖД первое место, в крытых вагонах — второе.

— За те же 11 месяцев ДВЖД отчиталась о погрузке 44,3 млн тонн — спад на 1,6%. То есть вы растете быстрее рынка. За счет чего?

— Надежность. Клиентоориентированность. Качество подвижного состава. Сроки доставки грузов. Профессионализм сотрудников и нацеленность на успех. Вот чем мы привлекаем клиентов. Эти принципы позво-

ИЗ ГЛУБИНЫ УПОРНЫХ РУД

ПРЕДПРИЯТИЯ ОАО «ПОЛИМЕТАЛЛ», РАСПОЛОЖЕННЫЕ В ХАБАРОВСКОМ КРАЕ, ЗАВЕРШАЮТ 2014 ГОД СТОПРОЦЕНТНЫМ ВЫПОЛНЕНИЕМ ПЛАНОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ПО ДОБЫЧЕ И ПЕРЕРАБОТКЕ ДРАГОЦЕННЫХ МЕТАЛЛОВ И ДОСТИЖЕНИЕМ ЦЕЛОГО РЯДА ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ РУБЕЖЕЙ, ЗНАКОВЫХ КАК НА УРОВНЕ РЕГИОНА, ТАК И ВСЕГО ГОРНОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА РОССИИ. ДИРЕКТОР ХАБАРОВСКОГО ФИЛИАЛА ОАО «ПОЛИМЕТАЛЛ УК» ВАЛЕНТИН МАРТЫНЕНКО РАССКАЗАЛ, КАКИМИ СОБЫТИЯМИ ЕМУ ЗАПОМНИТСЯ УХОДЯЩИЙ ГОД.

— Основное событие года — это то, что мы прошли его с достойным результатом, обеспечили стабильную работу наших подразделений и выполнили производственные планы, а по части направлений смогли серьезно улучшить показатели.

Так, например, горно-обогатительный комбинат ООО «Ресурсы Албазино» смог существенно увеличить объемы производства без какой-либо серьезной модернизации. Одним из факторов, повлиявших на производительность Албазинского ГОКа, стало сокращение времени технологической остановки отделения измельчения обогатительной фабрики на перефутеровку мельниц. Быстрая замена изношенных металлоконструкций на новые позволила значительно снизить время простоя фабрики и в итоге сказалась на увеличении производственных показателей.

В этом году наши предприятия достигли ряда знаковых рубежей, которые подтверждают их эффективную работу на полную мощность: Хаканджинская ЗИФ переработала шестимиллионную тонну золото-содержащей руды, коллектив «Ресурсов Албазино» выпустил 20-ю тонну золота во флотоконцентрате, а Амурский гидрометаллургический комбинат выплавил свою 10-ю тонну золота.

Отмечу, что АГМК вышел на проектные показатели по производительности и извлечению золота в декабре прошлого года. В этом году комбинат вошел в число приоритетных инвестиционных проектов Хабаровского края и стал номинантом отраслевого форума «МАЙНЕКС Россия 2014» в номинации «Горный проект года». Эту высшую награду эксперты присудили нашему АГМК как первому и единственному в России и странах



Директор Хабаровского филиала ОАО «Полиметалл УК» Валентин Мартыненко

СНГ производству, на котором используется метод автоклавного выщелачивания.

Предприятие постоянно работает над коэффициентом извлечения золота, по итогам года этот показатель приближается к 95%. Сегодня мы не только единственные в России, кто может работать на тяжелом сульфидном сырье. На АГМК мы отработаем технологии, позволяющие наряду с золоторудным концентратом Албазинского месторождения перерабатывать концентрат чукотского месторождения Майское.

Важный вклад в общие результаты внесли наши филиалы «Торгового дома, Полиметалл» в Хабаровске и Владивостоке, — они достойно прошли навигационный период и выполнили задачи по снабжению предприятий, перевозке руды и флотоконцентрата.

Напомню, что запуск автоклава на АГМК позволил «Полиметаллу» развивать дальневосточные месторождения упорных золотосодержащих руд, которые до сих пор не

были вовлечены в производство из-за отсутствия подходящей технологии переработки.

В 2014 году мы вели активные геологоразведочные работы для развития сырьевой базы Хаканджинского хаба и Албазинского ГОКа. Приступили к развитию нового объекта — месторождения Светлое в Охотском районе, а также выиграли здесь лицензии на геологическое изучение, разведку и добычу золота и серебра на Баркинской и Правосекчинской площадях. Эти новые перспективные площади потенциально обеспечат нам прирост производства золота и серебра.

Достижения текущего года позволяют быть уверенными, что в наступающем году мы сможем успешно выполнить все поставленные перед нами задачи. А в том, что у предприятий хабаровского филиала «Полиметалла» будут возможности проявить себя, я не сомневаюсь. От всей души желаю всем крепкого здоровья, успехов и благополучия!

СПРАВКА ХАБАРОВСКИЙ ФИЛИАЛ АО «ФГК» РАБОТАЕТ НА ПОЛИГОНЕ ДВЖД С МАРТА

2012 года. В зоне ответственности филиала огромная территория, включающая в себя шесть субъектов РФ: Хабаровский и Приморский край, Республику Саха (Якутия), Амурскую, Еврейскую автономную и Сахалинскую области. В границах филиала работает три пограничных перехода: Гродеково—Суйфэньхе, Хасан—Туманган, Махалино—Хуньчунь; филиал активно осуществляет погрузку в портах Приморского края.

Амурский гидрометаллургический комбинат

Фото: Павел Карасёв

КАК ЭТО РАССЧИТЫВАЛОСЬ

В рейтинг включены предприятия всех отраслей, кроме финансовой и оборонно-промышленной, зарегистрированные на территории Хабаровского края (либо действовавшие большую часть года на территории края, а затем преобразованные), чья чистая прибыль по итогам 2013 года превысила 30 млн руб. Исходные данные предоставлены ТУ Росстата и в случаях, когда это было возможно, сверены с данными годовой отчетности самих компаний.

Ключевые показатели рассчитывались по следующей методике. Чистые

активы — как разница суммы разделов I и II бухгалтерского баланса за вычетом средств на выкуп собственных акций и задолженности по уставному капиталу и суммы разделов IV и V бухгалтерского баланса за вычетом доходов будущего периода.

Чистый оборотный капитал — как сумма дебиторской задолженности и запасов за вычетом кредиторской задолженности (ДЗ + Запасы - КЗ).

Соотношение задолженностей — как коэффициент соотношения дебитор-

ской задолженности к кредиторской задолженности (ДЗ/КЗ).

Коэффициент рентабельности основной деятельности — как отношение прибыли от реализации к сумме себестоимости, коммерческих и управленческих расходов. Показатель рентабельности реализации — как отношение чистой прибыли к выручке (обороту) предприятия.

Коэффициент текущей ликвидности — как отношение оборотных активов к краткосрочным обязательствам предприятия.

РАССЧИТАЛ ПОКАЗАТЕЛИ И СВЕЛ ИХ В ТАБЛИЦУ ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР «КОММЕРСАНТЪ ДАЛЬНИЙ ВОСТОК» ДМИТРИЙ ЩЕРБАКОВ

МЕСТО ПО ИТОГАМ ГОДА	МЕСТО В ПРОШЛОМ ГОДУ	НАЗВАНИЕ КОМПАНИИ	ОТРАСЛЬ	СОВЛАДЕЛЬЦЫ (ПО ЕГРЮЛ)	ВЫРУЧКА (ОБОРОТ), РУБ.			ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК)		
					ЗА 2012 ГОД	ЗА 2013 ГОД	РОСТ / ПАДЕНИЕ, %	ЗА 2012 ГОД	ЗА 2013 ГОД	РОСТ / ПАДЕНИЕ, %
1	3	ООО «Транснефть-Дальний Восток»	Транспортирование по трубопроводам нефти	ТРАНСНЕФТЬ-ВЕРХНЯЯ ВОЛГА, АО (37 707 914 000 руб., 39,79%) ТРАНСНЕФТЬ-ВОСТОК, ООО (21 358 500 000 руб., 22,54%) ТРАНСНЕФТЬ-СИБИРЬ, АО (19 500 000 000 руб., 20,58%)	2 939 380 000	35 797 944 000	1 117,87	3236 109 000	7 375 858 000	127,92
2	4	ЗАО «Многовершинное»	Добыча руд и песков драгоценных металлов (золота, серебра и металлов платиновой группы)	STANMIX HOLDINGS LIMITED (9 084 руб., 0,29%) НИЖНЕАМУРЗОЛОТО, ОАО АКЦИОНЕРНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ (9 084 руб., 0,29%)	7 737 586 000	7 108 428 000	-8,13	2 858 491 000	2 676 879 000	-6,35
3	9	ООО «РН-Комсомольский НПЗ»	Производство нефтепродуктов	НК Роснефть, ОАО (573 356 800 руб., 100%)	8 440 956 000	13 509 711 000	60,05	860 892 000	1 831 939 000	112,80
4	1	ООО «Охотская горно-геологическая компания»	Добыча руд и песков драгоценных металлов (золота, серебра и металлов платиновой группы)	ПОЛИМЕТАЛЛ, ОАО (454 740 000 руб., 100%)	9 813 252 000	6 465 646 000	-34,11	4 018 652 000	1 350 252 000	-66,40
5	134	ООО «Ресурсы Албазино»	Добыча руд и песков драгоценных металлов (золота, серебра и металлов платиновой группы)	ПОЛИМЕТАЛЛ, ОАО (2 602 711 400 руб., 100%)	3 391 549 000	9 555 537 000	181,75	28 808 000	1 147 114 000	3 881,93
6	10	ООО «Хабаровская топливная компания»	Оптовая торговля моторным топливом, включая авиационный бензин	ХК ТРБ, ООО ТРБХ, ООО (142 500 000 руб., 100%)	20 221 873 000	20 814 604 000	2,93	530 357 000	809 425 000	52,62
7	16	ОАО «Хабаровский аэропорт»	Деятельность по наземному обслуживанию воздушных судов	АЛЬЯНС-ПРОМ, ЗАО (667 862 000 руб., 89,01%)	1 817 557 000	2 057 611 000	13,21	375 999 000	428 824 000	14,05
8	14	ОАО «Центр инновационных технологий г. Хабаровска»	Сдача внаем собственного нежилого недвижимого имущества	Департамент муниципальной собственности адм г Хабаровска (454 627 000 руб., 60,35%)	629 062 000	673 057 000	6,99	399 505 000	418 214 000	4,68
9	15	ООО «ТЭК-Аэро»	Оптовая торговля моторным топливом, включая авиационный бензин	ПЕТРОЛЕУС-ИНВЕСТ, ООО (60 000 руб., 51%) ХАБАРОВСКИЙ АЭРОПОРТ, ОАО (57 647 руб., 49%)	4 363 365 000	4 520 691 000	3,61	392 301 000	393 847 000	0,39
10	НЕТ	ООО «Ванинский НПЗ»	Производство нефтепродуктов	TRANSBUNKER CAPITAL LIMITED (302 100 000 руб., 100%)	Н/Д	2 011 644 000	Н/Д	1 641 000	393 311 000	23 867,76
11	НЕТ	ООО «Деловой Союз»	Разработка программного обеспечения и консультирование в этой области	Марков Максим Васильевич (200 000 руб., 100%)	Н/Д	880 250 000	Н/Д	Н/Д	380 450 000	Н/Д
12	23	ОАО «Ванинский морской торговый порт»	Транспортная обработка прочих грузов		1 563 181 000	2 018 271 000	29,11	179 699 000	336 132 000	87,05
13	НЕТ	ОАО «Дальлеспротм»	Лесозаготовки		2 344 960 000	2 744 465 000	17,04	-3 237 000	327 079 000	-10 204,39
14	НЕТ	ООО «Востокрыбпром»	Вылов рыбы и водных биоресурсов в открытых районах Мирового океана и внутренних морских водах несельскохозяйственными товаропроизводителями	АКВАМАРИН, ООО (2 156,86 руб., 20,01%) АССОЛЬ, ООО (2 156,86 руб., 20,01%) МОРСКАЯ ЗВЕЗДА, ООО (2 156,86 руб., 20,01%) ПАЛЬМИРА, ООО (2 156,86 руб., 20,01%) ФРЕГАТ, ООО (2 156,86 руб., 20,01%)	1 690 120 000	2 037 777 000	20,57	-56 408 000	293 706 000	-620,68
15	73	ООО «Нефтегазонтаж»	Производство общестроительных работ по прокладке магистральных трубопроводов, линий связи и линий электропередачи	Магоматов Тимур Алиевич (1 000 000 руб., 100%)	1 242 501 000	2 599 711 000	109,23	50 051 000	261 600 000	422,67
16	НЕТ	Дальневосточное мостостроительное ОАО	Производство общестроительных работ по строительству мостов, надземных автомобильных дорог, тоннелей и подземных дорог		5 017 382 000	5 516 853 000	9,95	-730 771 000	166 466 000	-122,78

ЧТО ПОМЕНЯЛОСЬ

При составлении очередного топ-150 предприятий Хабаровского края по итогам 2013 года мы сохранили в качестве ключевого показателя чистую прибыль — все компании ранжированы именно по ней. Безусловно, это дает более объективную картину с точки зрения эффективности работы данных компаний, чем показатель оборота (выручки): в версиях рейтингов за 2009-2011 годы многие фигуранты топ-листов являлись на самом деле предприятиями глубоко убыточными.

Исходя из мысли о том, что оценке подлежит все-таки не величина, а эффективность, мы по-прежнему, как и год назад, рассчитывали для всех компаний чистый капитал (показатель дан в динамике по сравнению с предыдущим годом). Сохранены показатели финансовой устойчивости (чистый оборотный капитал и соотношение задолженностей) и коэффициент текущей ликвидности. Из показателей рентабельности сохранены рентабельность основной деятельности и реали-

зации (рентабельность активов в этом году уже не рассчитывалась).

Прежним в методике отбора данных для рейтинга осталось отсутствие в нем предприятий финансового сектора, компаний, не имеющих филиалов в Хабаровском крае, и индивидуальных предпринимателей. Как и в прошлом году, мы намеренно не анализировали связи компаний и не группировали их по этому признаку. На наш взгляд, это только излишне усложнило бы общую картину.

ДМИТРИЙ ЩЕРБАКОВ ОТ ИМЕНИ РЕДАКЦИИ «ДФОБЗОР. ИТОГИ ГОДА»

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК)			ЧИСТЫЕ АКТИВЫ НА КОНЕЦ ГОДА			ПОКАЗАТЕЛИ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ		ПОКАЗАТЕЛИ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ		КОЭФИЦИЕНТ ТЕКУЩЕЙ ЛИКВИДНОСТИ
ЗА 2012 ГОД	ЗА 2013 ГОД	РОСТ / ПАДЕНИЕ, %	2012	2013	РОСТ / ПАДЕНИЕ, %	ЧИСТЫЙ ОБОРОТНЫЙ КАПИТАЛ	СОТНОШЕНИЕ ЗАДОЛЖЕННОСТЕЙ	РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ РЕАЛИЗАЦИИ, %	РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ОСНОВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	
3 236 109 000	7 375 858 000	127,92	120 620 977 000	127 996 835 000	6,11	3 872 567 000	1,50	20,60	0,50	7,98
2 858 491 000	2 676 879 000	-6,35	11 349 313 000	14 026 192 000	23,59	2 726 270 000	4,61	37,66	0,66	1,05
860 892 000	1 831 939 000	112,80	2 168 698 000	4 000 629 000	84,47	2 727 461 000	0,89	13,56	0,23	1,16
4 018 652 000	1 350 252 000	-66,40	9 443 374 000	10 795 386 000	14,32	5 357 616 000	2,38	20,88	0,46	8,46
28 808 000	1 147 114 000	3 881,93	1 118 681 000	2 265 794 000	102,54	4 543 726 000	0,75	12,00	0,37	2,69
530 357 000	809 425 000	52,62	422 857 000	728 888 000	72,37	2 795 456 000	1,95	3,89	0,07	1,21
375 999 000	428 824 000	14,05	2 580 787 000	2 982 191 000	15,55	1 102 502 000	2,52	20,84	0,22	2,22
399 505 000	418 214 000	4,68	2 403 220 000	3 120 146 000	29,83	844 249 000	6,13	62,14	1,34	7,24
392 301 000	393 847 000	0,39	205 625 000	192 313 000	-6,47	94 370 000	0,73	8,71	0,12	1,37
1 641 000	393 311 000	23 867,76	313 409 000	435 123 000	38,84	18 725 000	1,15	19,55	0,29	2,88
Н/Д	380 450 000	Н/Д	Н/Д	856 432 000	Н/Д	88 436 000	1,20	43,22	0,95	2,93
179 699 000	336 132 000	87,05	1 635 860 000	1 762 668 000	7,75	46 161 000	0,59	16,65	0,36	13,36
-3 237 000	327 079 000	-10 204,39	753 048 000	1 080 126 000	43,43	1 851 708 000	3,56	11,92	0,09	1,31
-56 408 000	293 706 000	-620,68	332 489 000	-3 148 376 000	-1 046,91	405 940 000	1,23	14,41	0,11	0,49
50 051 000	261 600 000	422,67	53 168 000	260 181 000	389,36	-485 161 000	0,72	10,06	0,16	0,85
-730 771 000	166 466 000	-122,78	251 882 000	418 348 000	66,09	942 068 000	1,08	3,02	0,18	1,09

МЕСТО ПО ИТОГАМ ГОДА	МЕСТОВ ПРОШЛОМ ГОДУ	НАЗВАНИЕ КОМПАНИИ	ОТРАСЛЬ	СОВЛАДЕЛЬЦЫ (ПО ЕГРЮЛ)	ВЫРУЧКА (ОБОРОТ), РУБ.			ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК)		
					ЗА 2012 ГОД	ЗА 2013 ГОД	РОСТ / ПАДЕНИЕ, %	ЗА 2012 ГОД	ЗА 2013 ГОД	РОСТ / ПАДЕНИЕ, %
17	НЕТ	ООО «Росси-ньюела»	Сдача внаем собственного нежилого недвижимого имущества	ВОСТОКНЕФТЕСБЫТ, ООО (9 800 руб., 98%) ЛЭНДКОМ, ООО (100 руб., 1%) СИНТЭК, ООО (100 руб., 1%)	7 574 000	7 236 000	-4,46	-10 738 000	149 809 000	-1 495,13
18	56	ООО «Нефтегазсервис»	Производство общестроительных работ	Кузнецова Светлана Викторовна (100 000 руб., 100%)	502 602 000	1 350 988 000	168,80	58 064 000	146 528 000	152,36
19	НЕТ	ЗАО «Дальстальконструкция»	Монтаж зданий и сооружений из сборных конструкций		324 420 000	525 305 000	61,92	66 042 000	133 691 000	102,43
20	28	Филиал ФГУП «Радиочастотный центр ЦФО» в ДФО	Прочая деятельность в области электросвязи		29 872 000	15 646 000	-47,62	148 616 000	125 080 000	-15,84
21	НЕТ	ОАО «Дальтрансгаз»	Транспортирование по трубопроводам газа	НК Роснефть, ОАО (83 700 000 руб., 1,41%) Министерство имущественных отношений Российской Федерации (54 000 000 руб., 0,91%)	1 032 377 000	1 335 468 000	29,36	-165 186 000	125 033 000	-175,69
22	НЕТ	ООО «Водолей»	Вылов рыбы и водных биоресурсов в открытых районах Мирового океана и внутренних морских водах несельскохозяйственными товаропроизводителями	РИГЕЛЬ, ООО (15 100,1 руб., 51,01%) Dong Nam Co., Ltd. (14 507,9 руб., 49,01%)	338 577 000	349 624 000	3,26	-440 058 000	121 338 000	-127,57
23	38	ООО «Авиа-терминал»	Прочая вспомогательная деятельность воздушного и космического транспорта	МЕЖДУНАРОДНЫЙ АВИАТЕРМИНАЛ, ОАО (27 420 000 руб., 100%)	189 875 000	211 118 000	11,19	86 155 000	113 073 000	31,24
24	53	ОАО «Хабаровсккрайгаз»	Распределение газообразного топлива		2 774 884 000	3 251 533 000	17,18	60 765 000	110 460 000	81,78
25	НЕТ	ОАО «Хабаровский зерноперерабатывающий комбинат»	Производство муки из зерновых и растительных культур и готовых мучных смесей и теста для выпечки	Министерство имущественных отношений Хабаровского края (n/a)	122 000 000	139 631 000	14,45	-25 897 000	105 895 000	-508,91
26	40	АО «ННК-Хабаровскнефтепродукт»	Оптовая торговля моторным топливом, включая авиационный бензин	Открытое акционерное общество «Нефтяная компания «Альянс» (156 472 руб., 39,90%) Корпорация «Менсфилд Интернэшнл Инк» (41 123 руб., 10,49%) Министерство имущественных отношений Хабаровского края (3 480 руб., 0,89%) Империял, ОАО (1 950 руб., 0,50%) ДАЛЬНЕВОСТОЧНОЕ СВК (ОАО), БАНК (1 052 руб., 0,27%) Дальнео, ЛК ЗАО (1 000 руб., 0,25%) ПРИМОРЭКОЛОТ, ЛК ОАО (685 руб., 0,17%) БФК, ЛК ЗАО (515 руб., 0,13%) Акционерное общество «Гарантия» (323 руб., 0,080%) ГРУППА АЛЬЯНС, ОАО (254 руб., 0,060%)	13 089 607 000	13 393 850 000	2,32	78 869 000	104 978 000	33,10
27	33	ЗАО «Универсальная лизинговая компания»	Финансовый лизинг	ФИК Регион капитал, ЗАО (7 500 руб.) ООО «СТРОИТЕЛЬНО-ДОРОЖНЫЕ МАШИНЫ» (2 500 руб.)	2 374 620 000	2 775 296 000	16,87	98 529 000	103 203 000	4,74
28	133	ОАО «Дальхимфарм»	Производство основной фармацевтической продукции		1 333 579 000	1 525 496 000	14,39	28 869 000	102 806 000	256,11
29	34	ООО «Центральный продовольственный рынок»	Сдача внаем собственного нежилого недвижимого имущества	Добкин Александр Петрович (51 813 804,12 руб., 71,42%) Васильев Андрей Николаевич (8 214 383,58 руб., 11,32%) Курдун Сергей Владимирович (6 949 906,8 руб., 9,58%) ЗАКРЫТАЯ АКЦИОНЕРНАЯ КОМПАНИЯ «ПИННЭКЛ ГРУП ОФ КАМПАНИС ПТЕ. ЛТД.» (5 495 359,5 руб., 7,58%) Рыбаков Андрей Алексеевич (72 546 руб., 0,10%)	296 527 000	283 940 000	-4,24	97 983 000	99 695 000	1,75
30	25	ООО «Фонд жилищного строительства»	Покупка и продажа собственного жилого недвижимого имущества	Администрация города Хабаровска (1 000 000 руб., 100%)	88 912 000	136 761 000	53,82	159 396 000	99 643 000	-37,49
31	22	ООО «Поллукс»	Вылов рыбы и водных биоресурсов в открытых районах Мирового океана и внутренних морских водах несельскохозяйственными товаропроизводителями	Лифанов Герман Германович (15 483,84 руб., 47,94%) Александров Сергей Федорович (9 032,24 руб., 27,96%) Вохмяков Сергей Борисович (7 741,92 руб., 23,97%)	661 362 000	719 089 000	8,73	197 765 000	94 162 000	-52,39
32	58	ООО «Аверс»	Розничная торговля фармацевтическими товарами	Жукович Игорь Юрьевич (4 800 руб., 48%) Бояркин Игорь Александрович (3 000 руб., 30%) Жукович Артем Игоревич (2 200 руб., 22%)	450 587 000	610 031 000	35,39	57 144 000	91 231 000	59,65
33	НЕТ	ООО «Совгаваньрыба»	Вылов рыбы и водных биоресурсов в открытых районах Мирового океана и внутренних морских водах несельскохозяйственными товаропроизводителями	СТЭЛЛА АЛЬЯНС, ЗАО (20 782 590 руб., 99,01%)	490 287 000	481 217 000	-1,85	2 879 000	90 485 000	3 042,93
34	37	ООО «Опус ДВ»	Оптовая торговля бытовой мебелью, напольными покрытиями и прочими неэлектрическими бытовыми товарами	ЗАКРЫТОЕ ООО ОНИКС ХОЛДИНГ Б.В. (400 000 руб., 100%)	1 039 231 000	1 058 993 000	1,90	92 342 000	87 088 000	-5,69
35	НЕТ	ООО «Первая Управляющая Компания»	Деятельность в области права, бухгалтерского учета и аудита; консультирование по вопросам коммерческой деятельности и управления предприятием	Егоров Юрий Анатольевич (10 000 руб., 100%)	Н/Д	105 000 000	Н/Д	Н/Д	86 529 000	Н/Д
36	59	ООО «Сага»	Розничная торговля алкогольными и другими напитками	Генцель Ада Александровна (1 000 000 руб., 100%)	324 107 000	477 998 000	47,48	56 743 000	85 836 000	51,27

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК)			ЧИСТЫЕ АКТИВЫ НА КОНЕЦ ГОДА			ПОКАЗАТЕЛИ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ		ПОКАЗАТЕЛИ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ		КОЭФФИЦИЕНТ ТЕКУЩЕЙ ЛИКВИДНОСТИ
ЗА 2012 ГОД	ЗА 2013 ГОД	РОСТ / ПАДЕНИЕ, %	2012	2013	РОСТ / ПАДЕНИЕ, %	ЧИСТЫЙ ОБОРОТНЫЙ КАПИТАЛ	СООТНОШЕНИЕ ЗАДОЛЖЕННОСТЕЙ	РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ РЕАЛИЗАЦИИ, %	РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ОСНОВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	
-10 738 000	149 809 000	-1 495,13	136 228 000	286 037 000	109,97	195 340 000	2,88	2070,33	0,06	2,91
58 064 000	146 528 000	152,36	88 512 000	235 040 000	165,55	448 519 000	1,45	10,85	0,18	1,20
66 042 000	133 691 000	102,43	353 553 000	484 927 000	37,16	171 013 000	1,88	25,45	0,26	6,22
148 616 000	125 080 000	-15,84	560 168 000	674 495 000	20,41	29 199 000	6,37	799,44	-0,97	3,90
-165 186 000	125 033 000	-175,69	4 876 070 000	5 001 101 000	2,56	181 159 000	1,68	9,36	0,47	0,16
-440 058 000	121 338 000	-127,57	-551 275 000	-429 937 000	-22,01	-63 005 000	0,42	34,71	0,10	0,80
86 155 000	113 073 000	31,24	225 356 000	448 566 000	99,05	266 198 000	32,46	53,56	2,04	4,83
60 765 000	110 460 000	81,78	982 166 000	1 108 867 000	12,90	438 807 000	1,54	3,40	0,11	1,19
-25 897 000	105 895 000	-508,91	-305 272 000	110 572 000	-136,22	118 807 000	8,38	75,84	-0,02	0,84
78 869 000	104 978 000	33,10	1 660 050 000	1 764 975 000	6,32	-288 045 000	0,22	0,78	0,01	0,96
98 529 000	103 203 000	4,74	1 281 062 000	1 493 013 000	16,54	2 852 950 000	3,47	3,72	0,21	1,40
28 869 000	102 806 000	256,11	632 486 000	752 039 000	18,90	615 581 000	1,69	6,74	0,20	4,39
97 983 000	99 695 000	1,75	361 326 000	461 035 000	27,60	335 508 000	10,18	35,11	0,79	9,89
159 396 000	99 643 000	-37,49	268 494 000	368 135 000	37,11	17 025 000	0,51	72,86	0,38	2,37
197 765 000	94 162 000	-52,39	191 661 000	280 035 000	46,11	208 303 000	1,24	13,09	0,26	2,06
57 144 000	91 231 000	59,65	59 830 000	151 061 000	152,48	137 546 000	84,18	14,96	0,13	124,17
2 879 000	90 485 000	3 042,93	54 843 000	-1 310 955 000	-2 490,38	129 080 000	1,24	18,80	0,24	0,43
92 342 000	87 088 000	-5,69	193 346 000	241 434 000	24,87	230 432 000	1,82	8,22	0,10	4,96
Н/Д	86 529 000	Н/Д	42 138 000	128 668 000	205,35	108 139 000	9,97	82,41	0,61	11,67
56 743 000	85 836 000	51,27	84 345 000	170 172 000	101,76	176 055 000	2,52	17,96	0,23	3,15

МЕСТО ПО ИТОГАМ ГОДА	МЕСТОВ ПРОШЛОМУ ГОДУ	НАЗВАНИЕ КОМПАНИИ	ОТРАСЛЬ	СОВЛАДЕЛЬЦЫ (ПО ЕГРЮЛ)	ВЫРУЧКА (ОБОРОТ), РУБ.			ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК)		
					ЗА 2012 ГОД	ЗА 2013 ГОД	РОСТ / ПАДЕНИЕ, %	ЗА 2012 ГОД	ЗА 2013 ГОД	РОСТ / ПАДЕНИЕ, %
37	НЕТ	АНО «Баскетбольный клуб «Ерофей»	Деятельность спортивных объектов	Бородин Николай Александрович (н/а)	Н/Д	Н/Д	Н/Д	748 000	84 848 000	11 243,32
38	НЕТ	АО «Шелеховский комплексный леспромхоз»	Лесозаготовки	ДАЛЬЛЕСПРОМ, ОАО (617 600 руб., 39,13%) Кожанов Сергей Николаевич (616 600 руб., 39,07%) Кроловецкая Валентина Тимофеевна (95 200 руб., 6,03%) Семченко Александр Иванович (78 000 руб., 4,94%) Глазко Татьяна Васильевна (23 800 руб., 1,51%) Сушилов Валерий Викторович (17 400 руб., 1,10%) Авхимович Любовь Михайловна (12 200 руб., 0,77%) Веремьев Петр Иванович (11 500 руб., 0,73%) Ябирова Надежда Серафимовна (11 000 руб., 0,70%) Кузнецова Светлана Георгиевна (10 700 руб., 0,68%)	695 121 000	1 184 591 000	70,42	5 916 000	80 146 000	1 254,73
39	НЕТ	ООО «Торговая сеть «Контур Будущего»	Розничная торговля бытовыми электроприборами	Донских Геннадий Иванович (10 000 руб., 100%)	375 853 000	1 377 185 000	266,42	1 854 000	78 743 000	4 147,20
40	НЕТ	ООО «Дальфиш»	Вылов рыбы и водных биоресурсов в открытых районах Мирового океана и внутренних морских водах несельскохозяйственными товаропроизводителями	Петрушин Максим Валентинович (7 575,76 руб., 50,01%) Попов Сергей Владимирович (7 575,76 руб., 50,01%)	Н/Д	Н/Д	Н/Д	19 080 000	77 807 000	307,79
41	НЕТ	ООО «АЮСС - Лоджистик»	Оптовая торговля непродовольственными потребительскими товарами	Блохин Владимир Викторович (43 344 руб., 60,20%) Владимиров Юрий Михайлович (14 328 руб., 19,90%) Шлапаков Андрей Валентинович (14 328 руб., 19,90%)	324 987 000	532 048 000	63,71	21 229 000	77 518 000	265,15
42	90	ЗАО «Ланит-Партнер»	Проектирование производственных помещений, включая размещение машин и оборудования	ЛАНИТ-ХОЛДИНГ, ЗАО (120 000 руб., 60%) Ример Ирина Васильевна (80 000 руб., 40%)	1 137 763 000	1 100 193 000	-3,30	42 879 000	77 478 000	80,69
43	НЕТ	ООО «Синергия Маркет Хабаровск»	Оптовая торговля алкогольными напитками, кроме пива	СИНЕРГИЯ МАРКЕТ ВОСТОК, ООО (307 607 600 руб., 99,23%) Синергия, ОАО (2 402 400 руб., 0,77%)	1 893 704 000	2 370 754 000	25,19	54 834 000	77 172 000	40,74
44	125	ОАО «Корфовский каменный карьер»	Разработка гравийных и песчаных карьеров	Министерство имущественных отношений Хабаровского края (10 512 руб., 0,10%)	1 016 690 000	1 021 813 000	0,50	31 475 000	76 625 000	143,45
45	НЕТ	ООО «Рыбоперерабатывающий комбинат «Восточное»	Рыболовство	Поздняков Александр Иванович (10 000 руб., 100%)	134 432 000	164 313 000	22,23	10 598 000	75 673 000	614,03
46	НЕТ	ОАО «Военторг - Восток»	Деятельность, связанная с обеспечением военной безопасности	Минобороны России (605 433 000 руб., 40,34%)	306 587 000	348 804 000	13,77	206 098 000	75 631 000	-63,30
47	27	ООО «Альфа-Транзит»	Оптовая торговля моторным топливом, включая авиационный бензин	Яценюк Александр Евгеньевич (20 000 руб., 100%)	4 277 298 000	4 586 175 000	7,22	149 588 000	73 905 000	-50,59
48	НЕТ	ООО «Фарт»	Лесозаготовки	Андрянов Павел Иванович (10 000 руб., 100%)	326 829 000	343 553 000	5,12	-22 252 000	66 705 000	-399,77
49	45	ООО «Ронис»	Розничная торговля прочими пищевыми продуктами, не включенными в другие группировки	Якушков Олег Александрович (1 665 982 руб., 67%) Марков Александр Викторович (621 635,08 руб., 25%) Слободенюк Виктория Викторовна (124 327,02 руб., 5%) Маругин Максим Игоревич (74 596,21 руб., 3%)	780 076 000	947 576 000	21,47	69 331 000	66 700 000	-3,79
50	НЕТ	ОАО «Дальневосточный проектно-изыскательский институт транспортного строительства»	Проектирование, связанное со строительством инженерных сооружений, включая гидротехнические сооружения; проектирование движения транспортных потоков	Министерство имущественных отношений Хабаровского края (64 800 руб., 48,98%)	698 823 000	1 026 756 000	46,93	15 165 000	66 532 000	338,72
51	85	ООО «Штурман-2»	Организация комплексного туристического обслуживания	Абрамов Александр Григорьевич (10 000 руб., 100%)	480 000	835 000	73,96	43 916 000	66 082 000	50,47
52	НЕТ	ООО «Восточный рыбокомбинат»	Рыболовство	Бронников Александр Александрович (20 000 руб., 100%)	93 159 000	184 546 000	98,10	-3 073 000	65 917 000	-2 245,04
53	НЕТ	ООО «Арсенал»	Оптовая торговля пивом	Ким Хак Нел (10 000 000 руб., 100%)	1 740 858 000	1 896 351 000	8,93	11 477 000	65 699 000	472,44
54	НЕТ	ДА! Девелопмент (ООО)	Строительство зданий и сооружений	Безверхов Андрей Викторович (10 000 руб., 50%) Грось Денис Алексеевич (10 000 руб., 50%)	6 884 000	89 088 000	1 194,13	5 295 000	65 060 000	1 128,71
55	НЕТ	ООО «Вертикаль»	Деятельность автомобильного грузового специализированного транспорта	Еремин Николай Афанасьевич (10 010 000 руб., 100%)	Н/Д	67 837 000	Н/Д	Н/Д	63 223 000	Н/Д
56	НЕТ	ООО Строительная компания «Востокстрой-механизация»	Устройство покрытий зданий и сооружений	Сараев Роман Валерьевич (40 000 руб., 40%) Сараев Артем Валерьевич (30 000 руб., 30%) Сараев Валерий Иванович (30 000 руб., 30%)	806 708 000	2 107 474 000	161,24	135 000	62 755 000	46 385,19

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК)			ЧИСТЫЕ АКТИВЫ НА КОНЕЦ ГОДА			ПОКАЗАТЕЛИ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ		ПОКАЗАТЕЛИ РЕНТАбельНОСТИ		КОЭФФИЦИЕНТ ТЕКУЩЕЙ ЛИКВИДНОСТИ
ЗА 2012 ГОД	ЗА 2013 ГОД	РОСТ / ПАДЕНИЕ, %	2012	2013	РОСТ / ПАДЕНИЕ, %	ЧИСТЫЙ ОБОРОТНЫЙ КАПИТАЛ	СООТНОШЕНИЕ ЗАДОЛЖЕННОСТЕЙ	РЕНТАбельНОСТЬ РЕАЛИЗАЦИИ, %	РЕНТАбельНОСТЬ ОСНОВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	
748 000	84 848 000	11 243,32	Н/Д	68 880 000	Н/Д	-33 240 000	0,00	0,00	0,00	3,07
5 916 000	80 146 000	1 254,73	1 207 340 000	1 271 801 000	5,34	319 536 000	2,21	6,77	0,06	11,18
1 854 000	78 743 000	4 147,20	1 233 000	77 848 000	6 213,71	55 495 000	0,30	5,72	0,08	1,06
19 080 000	77 807 000	307,79	36 103 000	113 910 000	215,51	331 010 000	14,88	0,00	0,00	1,38
21 229 000	77 518 000	265,15	27 062 000	104 612 000	286,56	104 701 000	5,74	14,57	0,23	8,75
42 879 000	77 478 000	80,69	132 672 000	209 106 000	57,61	146 691 000	1,02	7,04	0,08	1,27
54 834 000	77 172 000	40,74	234 356 000	311 528 000	32,93	281 377 000	0,80	3,26	0,07	1,46
31 475 000	76 625 000	143,45	159 947 000	229 657 000	43,58	-24 180 000	0,53	7,50	0,11	1,77
10 598 000	75 673 000	614,03	76 114 000	151 787 000	99,42	78 021 000	1,69	46,05	2,14	6,05
206 098 000	75 631 000	-63,30	1 765 258 000	1 789 364 000	1,37	31 836 000	1,21	21,68	0,42	5,33
149 588 000	73 905 000	-50,59	56 526 000	111 731 000	97,66	187 678 000	1,35	1,61	0,02	1,27
-22 252 000	66 705 000	-399,77	-17 871 000	33 277 000	-286,21	-26 016 000	0,25	19,42	0,31	0,77
69 331 000	66 700 000	-3,79	23 723 000	16 492 000	-30,48	-43 647 000	0,66	7,04	0,07	0,78
15 165 000	66 532 000	338,72	554 468 000	820 156 000	47,92	309 453 000	1,71	6,48	0,19	1,65
43 916 000	66 082 000	50,47	365 829 000	431 911 000	18,06	4 310 000	0,21	7914,01	0,11	6,18
-3 073 000	65 917 000	-2 245,04	69 070 000	134 987 000	95,44	60 982 000	1,93	35,72	0,91	3,52
11 477 000	65 699 000	472,44	21 477 000	23 079 000	7,46	204 832 000	0,81	3,46	0,05	1,22
5 295 000	65 060 000	1 128,71	5 360 000	70 309 000	1 211,74	-3 205 000	0,75	73,03	9,98	0,18
Н/Д	63 223 000	Н/Д	Н/Д	93 312 000	Н/Д	64 267 000	11,56	93,20	11,27	11,68
135 000	62 755 000	46 385,19	1 229 000	64 032 000	5 110,09	-493 830 000	0,49	2,98	0,04	0,74

«АМУРСКАЯ НЕФТЕБАЗА» — ДОБРОСОВЕСТНЫЙ ПОСТАВЩИК, НАЦЕЛЕННЫЙ НА БУДУЩЕЕ

ООО «АМУРСКАЯ НЕФТЕБАЗА» СОЗДАНО В МАЕ 2002 ГОДА, РАСПОЛОЖЕНО В ГОРОДЕ ХАБАРОВСКЕ НА БЕРЕГУ РЕКИ АМУР, ОБЩАЯ ПЛОЩАДЬ СОСТАВЛЯЕТ 60 ТЫС. М². ОБЪЕМ РЕЗЕРВУАРНОГО ПАРКА СОСТАВЛЯЕТ 35 ТЫС. М³ И СОСТОИТ ИЗ 23 ВЕРТИКАЛЬНЫХ И 4 ГОРИЗОНТАЛЬНЫХ РЕЗЕРВУАРОВ РАЗНОГО ОБЪЕМА, СРЕДНЕМЕСЯЧНЫЙ ОБЪЕМ ПЕРЕВАЛКИ НЕФТЕПРОДУКТОВ — 20 ТЫС. ТОНН. ДЛЯ СРАВНЕНИЯ, В МОМЕНТ СВОЕГО СОЗДАНИЯ НЕФТЕБАЗА ИМЕЛА ВСЕГО 2 РЕЗЕРВУАРА ПО 200 М³. ЗА 12 ЛЕТ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОМПАНИЯ УВЕЛИЧИЛА ЗАНИМАЕМУЮ ПЛОЩАДЬ, РЕЗЕРВУАРНЫЙ ПАРК, В ТОМ ЧИСЛЕ В 2014 ГОДУ ПРОИЗОШЛО ЕГО ТЕХНИЧЕСКОЕ ПЕРЕОБОРУЖЕНИЕ. ОСНОВНЫМИ ВИДАМИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ ЯВЛЯЮТСЯ ПРИЕМ, ХРАНЕНИЕ И ВЫДАЧА НЕФТЕПРОДУКТОВ ДИЗЕЛЬНОЙ ГРУППЫ: ДИЗЕЛЬНОЕ ТОПЛИВО, ТОПЛИВО СУДОВОЕ МАЛОВЯЗКОЕ, АВИАКЕРОСИН ТС-1 И МАСЛО ДЛЯ СУДОВЫХ ДИЗЕЛЕЙ. ТАКЖЕ КОМПАНИЯ ОКАЗЫВАЕТ УСЛУГИ ПО ПЕРЕВАЛКЕ И ПЕРЕВОЗКЕ ТОПЛИВА. ЗА 2013 ГОД ОБЩИЙ ОБЪЕМ РЕАЛИЗОВАННОГО ГСМ СОСТАВИЛ 398,5 ТЫС. ТОНН, ДОПОЛНИТЕЛЬНО КОМПАНИЯ ОКАЗАЛА УСЛУГИ ПО ПЕРЕВАЛКЕ ТОПЛИВА — 367,2 ТЫС. ТОНН И ПЕРЕВОЗКЕ — 82,3 ТЫС. ТОНН. ЕСЛИ ГОВОРИТЬ О ПОКАЗАТЕЛЯХ ТЕКУЩЕГО ГОДА, ТО ЗА 9 МЕСЯЦЕВ РЕАЛИЗОВАНО ГСМ 165,2 ТЫС. ТОНН, ПЕРЕВАЛЕНО И ПЕРЕВЕЗЕНО 144,1 И 47,5 ТЫС. ТОНН ТОПЛИВА СООТВЕТСТВЕННО.

Одним из главных преимуществ ООО «Амурская нефтебаза» является наличие развитой инфраструктуры — выдача и перевозка топлива осуществляется тремя способами: водным, железнодорожным и автомобильным транспортом. Доставка железнодорожных цистерн на фронт слива-налива происходит со станции Амур ДВЖД собственным локомотивом. Для осуществления этой деятельности используются две эстакады с возможностью одновременной обработки по шесть железнодорожных цистерн каждая. В период навигации, с мая по октябрь включительно, доставка осуществляется по реке Амур собственным транспортом и танкерами судовых компаний. В собственный танкерный флот компании входят 2 буксира-толкача «Хабар» и «Тунгус» и 4 несамоходные баржи. Также есть современный причал с возможностью одновременной обработки двух танкеров. Благодаря таким возможностям компания последние 4 года участвует в социальном за-

возе по линии администрации Хабаровского края — осуществляет бункеровку топлива в северные районы края. Еще одним крупным потребителем является компания «Полиметалл», за сезон навигации по реке доставляется около 20 тыс. тонн дизельного топлива для нужд «Албазинского ГОКа». Достаточно активно компания сотрудничает с государственными учреждениями — заправляет суда Хабаровской таможни, предприятия «Амур-рыбвод», работает с «Шелеховским леспромом». Также снабжает бункерным топливом «Амурское пароходство» на всей территории от Хабаровска до нижнего Амура. Через порты Приморского края продукция поставляется в Магаданскую область и Камчатский край танкерными партиями от 2 до 5 тыс. тонн разово. Также «Амурская нефтебаза», единственная в Хабаровском крае, реализует такую продукцию как авиационный керосин для заправки малых воздушных судов. Его потребителями являются авиакомпания «Восток», МЧС России, отдельные структуры ФСБ и МВД России.

Основным поставщиком компании является НК «Роснефть», соответственно, продукцию получают с «Комсомольского НПЗ», «Ангарского нефтехимического завода» и «Ачинского НПЗ».

Естественно, что для работы с достаточно опасной продукцией у предприятия имеются все лицензии и сертификаты. А также заключен договор с ОАО «Центр аварийно-спасательных и экологических операций «ЭКОСПАС» для локализации и устранения последствий разлива нефтепродуктов на суше и в воде. «Амурская нефтебаза», являясь стабильно развивающейся компанией, непосредственное внимание уделяет персоналу — проходят курсы повышения квалификации, проводится дополнительное обучение сотрудников и аттестация. В результате компания имеет слаженный постоянный коллектив с высоким уровнем подготовки.

Хотелось бы отметить, что за время своей деятельности «Амурская нефтебаза» получает от своих клиентов только положительные отзывы и рекомендации. Например, руководство таких компаний как ООО «Хабаровская топливная компания», ООО «Альфа-транзит», ООО «Дальспецснаб» отзываются о предприятии как о «добросовестном поставщике, с гибкими условиями для сотрудничества, а также с отсутствием нареканий к качеству продукции и срокам исполнения договоров».

Как рассказал директор предприятия Владимир Кохан, в планах компании выйти на рынок других регионов, в частности в Амурскую область, наладить международное сотрудничество с Китаем по Амуру через собственный флот.

ГОВОРИТ И ПОКАЗЫВАЕТ

СОГЛАСНО ИССЛЕДОВАНИЮ TELECOMDAILY, СТЕПЕНЬ ПРОНИКНОВЕНИЯ УСЛУГ ПЛАТНОГО ТЕЛЕВИДЕНИЯ В ДФО НАИБОЛЕЕ НИЗКАЯ В РОССИИ, НЕ СЧИТАЯ КРЫМА. ПО ИТОГАМ ТРЕТЬЕГО КВАРТАЛА 2014 ГОДА, ЭТА ДОЛЯ СОСТАВЛЯЛА 49% ПРИ ОБЩЕРОССИЙСКОМ УРОВНЕ 66%. ПРИ ЭТОМ 50% РЫНКА ПРИХОДИТСЯ НА КАБЕЛЬНОЕ ТВ. ЕЩЕ 36-38% — НА СПУТНИКОВОЕ И ПОРЯДКА 12% — НА ИНТЕРАКТИВНОЕ ТЕЛЕВИДЕНИЕ. ПАВЕЛ УСОВ

Татьяна Золотова из TelecomDaily отмечает, что одной из особенностей дальневосточного рынка является отсутствие такого крупнейшего игрока, как «Триколор ТВ». Его выход на Дальний Восток ожидался после запуска прошлой весной спутника «Экспресс-АТ2». Ранее сообщалось, что «Триколор ТВ» достиг соглашения с ЗАО «Национальная спутниковая компания» об аренде восьми транспондеров на этом аппарате. Несмотря на то что «Экспресс-АТ2» был введен в эксплуатацию в мае, до оказания оператором услуг дело не дошло. Официально в компании указывают на то, что концепция вещания с этого спутника находится в разработке. По другим данным, оператор рассматривает, насколько окупаемым будет его бизнес в ДФО. «Основное население Дальнего Востока сосредоточено в шести-восьми городах, где и так активно развивается платное телевидение», — пояснила Татьяна Золотова.

«Операторы универсальных услуг в более выигрышном положении, поскольку предоставляют полный комплекс: и ТВ, и телефону, и интернет, — в свою очередь говорит заместитель гендиректора «Рэдком» Григорий Петров. — Абонент получает единый счет и по относительно невысокой цене, за счет чего экономит семейный бюджет». По его словам, «Рэдком» концентрирует свой бизнес на рынке Хабаровска, при этом, добавляет менеджер, проникновение услуг широкополосного доступа в интернет и платного телевидения в краевом центре уже достаточно высокое — до 80% в отдельных многоэтажных домах.

Действительно, это распространенная ныне практика среди операторов связи, когда кабельное телевидение предлагается как самостоятельная услуга, так и в комплексе с ШПД. В ТТК, например, при подключении к такому пакету обещают снижение общей стоимости на 16%.

«Мы ведем активную работу по развитию услуги. Так, в сентябре текущего года расширили базовый пакет телевидения до 101 канала, пакет включает в себя популярные каналы различной тематики, — сообщил директор макрорегионального филиала «Дальний Восток» ТТК Иван Линник. — Кроме того, наши абоненты могут смотреть ТВ как по телевизору, так и на компьютере».

В настоящий момент технический охват сети кабельного телевидения от ТТК в Хаба-



Фото: Евгений Поповичев

ровске превышает 34 тыс. домохозяйств в 400 домах. Это порядка 15% от общего многоэтажного жилфонда города. «В наших планах расширение охвата сети ШПД в Хабаровске до 90%. Соответственно телевидение от ТТК будет доступно во всех районах города», — уточнил Иван Линник.

В свою очередь в «Ростелекоме» проинформировали, что в зоне технического охвата компании по услугам широкополосного доступа в интернет — порядка 120 тыс. домохозяйств Хабаровска. «При этом 60% наших абонентов ШПД имеют интерактивное телевидение», — рассказала директор Хабаровского филиала ОАО «Ростелеком» Елена Хитрова. Всего же в Хабаровском крае пользователей интерактивного ТВ являются более 71 тыс. абонентов этой компании, в ЕАО — около 12 тыс.

В «Ростелекоме» делают акцент именно на интерактивности услуги платного телевидения. Его отличие от кабельного в широком наборе дополнительных сервисов. Например, услугой «Видеопрокат» пользуются около 60 тыс. подписчиков (данные оператора по ДФО). «Мы ведем постоянную работу по обновлению интерфейса и увеличению возможностей интерактивного телевидения», — отмечает коммерческий директор макрорегионального филиала «Дальний Восток» ОАО «Ростелеком» Андрей Сун.

Инновационный подход исповедует «ВымпелКом». «Мы исходим из всего спектра техно-

логий, которые представляем. Есть концепция TripleScreen, то есть мы хотим быть на трех экранах: компьютера, телевизора и мобильного устройства, — пояснил директор направления ШПД Дальневосточного региона ОАО «ВымпелКом» Владимир Чихонацкий. — Для компьютера и телевизора у нас есть домашнее ТВ, но оно тесно связано с развитием магистральной сети. Тем не менее, запущено приложение «Би Лайн» для мобильных экранов: телефонов, планшетов. 27 каналов идут бесплатно, плюс несколько пакетов абонент может выбрать за дополнительную плату».

Операторы связи сегодня сходятся во мнении, что в условиях кризиса развитие услуг платного ТВ будет генерировать все большую выручку участников рынка. По словам Владимира Чихонацкого, даже при росте курса валют, удорожания телекоммуникационного оборудования компания будет максимально стараться, чтобы по основным услугам связи это не отражалось на абонентах.

«В такой конкурентной среде как Хабаровск серьезное повышение тарифов вряд ли возможно, — соглашается Елена Хитрова. — Проблема связана с тем, как больше получить с клиента. Ее возможно решить только дополнительными услугами. Что касается ТВ, то это, например, управление просмотром видео по запросу. Стараемся также формировать пакетные предложения таким образом, чтобы они были интересны потребителю, но и мы не снизили нашу выручку».

ООО «ДВПИ»

Общество с ограниченной ответственностью «ДВПИ» уже более 5 лет работает в г. Хабаровске в области проектирования гражданских и производственных зданий и сооружений.

За годы работы компания благодаря высокому профессионализму и творческому подходу сотрудников в нашем городе появилось много новых, интересных и значимых объектов.



Новый многоэтажный корпус школы



Проектирование здания в г. Хабаровске



Многоэтажный корпус школы



Частный коттеджный поселок в г. Хабаровске

Акционерный ООО «ДВПИ» проектирует здания школы №1 в г. Хабаровске. Компания разработала проект этой школы, демонстрируя высокие профессиональные навыки и творческий подход к работе. Проект школы выполнен в соответствии с требованиями к современным школам. Проект школы выполнен в соответствии с требованиями к современным школам.

ООО «ДВПИ» выполнило комплексное проектирование здания школы №1 в г. Хабаровске. Проект школы выполнен в соответствии с требованиями к современным школам.

Проектирование здания школы №1 в г. Хабаровске. Проект школы выполнен в соответствии с требованиями к современным школам.

Акционерный ООО «ДВПИ» выполнило проектирование здания школы №1 в г. Хабаровске. Проект школы выполнен в соответствии с требованиями к современным школам.

ООО «ДВПИ» выполнило проектирование здания школы №1 в г. Хабаровске. Проект школы выполнен в соответствии с требованиями к современным школам.



Новый корпус школы №1 в г. Хабаровске



Новый корпус школы №1 в г. Хабаровске



Проектирование здания школы №1 в г. Хабаровске



ООО «ДВПИ» Хабаровск, ул. Сибирская, д. 19,
телефон: 84221 44-77 00
e-mail: dvpi@mail.ru
www.dvpi.ru

реклама

Уважаемые друзья!

Новый год – это самый веселый, самый глянцевый праздник, собирающий в карете везучих людей и за праздником скучных всех забывает, забываем мы не красота, богатства и величия, а простотой, Рождество Кривоше – один из любимых праздников россиян. Для нас этот день – символ всех доброт, возвышения и счастливости, это время на земле. Друзья! Мы хотим поздравить вас и ваших близких Новый год и Рождество в дружной и теплой атмосфере семьи самым лучшим образом. Пусть с наступающим боимся и все доброе в жизни останется в прошлом и будущем, а также и друзья. Пусть впереди вас ждут только радости, пусть Новый год принесет вам отличное настроение, успешные свершения и успехи, подарит мир и спокойствие вашим родным и близким!

От имени коллектива
ООО «ДВПИ» Хабаровск просим поздравить
Генерального директора
Круткин Валерий Юрьевич

ПИШИТЕ ПРОГРАММУ ПЕРЕДАЧ С «РОСТЕЛЕКОМ»

В ПРЕДДВЕРИИ НОВОГО ГОДА «РОСТЕЛЕКОМ» ПРИГЛАШАЕТ ВСЕХ ДАЛЬНЕВОСТОЧНИКОВ СТАТЬ ПРОДЮСЕРАМИ СВОЕГО СОБСТВЕННОГО «ГОЛУБОГО ЭКРАНА». С УСЛУГОЙ «ИНТЕРАКТИВНОЕ ТЕЛЕВИДЕНИЕ» ВЫ СМОЖЕТЕ СМОТРЕТЬ ЛЮБИМЫЕ ХУДОЖЕСТВЕННЫЕ И МУЛЬТИПЛИКАЦИОННЫЕ ФИЛЬМЫ, ИНТЕРЕСНЫЕ И ПОЗНАВАТЕЛЬНЫЕ ПРОГРАММЫ С ИСКЛЮЧИТЕЛЬНЫМ ПРАВОМ САМОСТОЯТЕЛЬНО ФОРМИРОВАТЬ ПРОГРАММУ ПЕРЕДАЧ.

Итак, что же такое «Интерактивное ТВ» от «Ростелекома»? В отличие от обычного телевидения, здесь вы являетесь не пассивным зрителем, а сценаристом, продюсером и режиссером своего домашнего телецентра. Настроить свою собственную программу передач? Смотреть фильмы и программы тогда, когда удобно вам? Петь караоке на любимые мотивы из кинофильмов или эстрады? Такие услуги уже есть у «Ростелекома»! Наконец, услуга «Родительский контроль» даже в ваше отсутствие оградит вашего ребенка от нежелательного контента. Сегодня более 200 каналов доступны пользователям «Интерактивного ТВ», и это не предел.

ЧТО ВЫБИРАЮТ КЛИЕНТЫ «РОСТЕЛЕКОМА»?

Сервис «Управление просмотром»

Аудитория: уже 77 тысяч клиентов.

Особенности: это именно то, что называют интерактивностью.

- Вы можете поставить на паузу передачу, даже идущую прямо эфире, а вернуться к просмотру позже.
- Есть функция перемотки.
- Можно посмотреть уже вышедшие в эфир программы из архива за три дня.

«Видеопрокат»

Аудитория: более 75 тысяч клиентов.

Особенности: другое название услуги — «видео по запросу».

- Более 1,5 тысячи художественных фильмов, мультфильмов и сериалов, познавательных и образовательных программ.
- Полностью легальный контент.
- И, как следствие, — высокое цифровое качество, в том числе HD и 3D.

Телеканалы в формате HD

Аудитория: все, кто смотрит «Интерактивное ТВ». **Особенности:** сегодня «Ростелеком» увеличил количество телеканалов в высоком качестве до 36.

- Топ популярных каналов на вашем экране и в высокой четкости.
- А это Eurosport HD, Спорт 1 HD, Первый канал HD, Россия HD, КХЛ HD, Fox Life HD, National Geographic HD и многие другие.

Благодаря этим и другим преимуществам все большее количество дальневосточников выбирают «Интерактивное телевидение» от «Ростелекома». Сегодня это уже около 320000 семей на Дальнем Востоке. Наиболее популярна эта услуга в Приморском крае, где «Интерактивное ТВ» смотрят около 97 тысяч клиентов, затем в Хабаровском крае — более 70 тысяч, а на третьем месте Якутия — около 50 тысяч семей.

Но если вы уже подключили «Интерактивное ТВ» и стали искушенным пользователем всех предлагаемых услуг, это не значит, что приятные сюрпризы закончились. Можете всей семьей усаживаться перед телевизором: с 1 декабря «Ростелеком» начал эксклюзивную трансляцию Телеканала Деда Мороза. Он выходит сезонно и будет доступен два месяца — до 31 января 2015 года во всех основных пакетах «Интерактивного телевидения» от «Ростелекома».

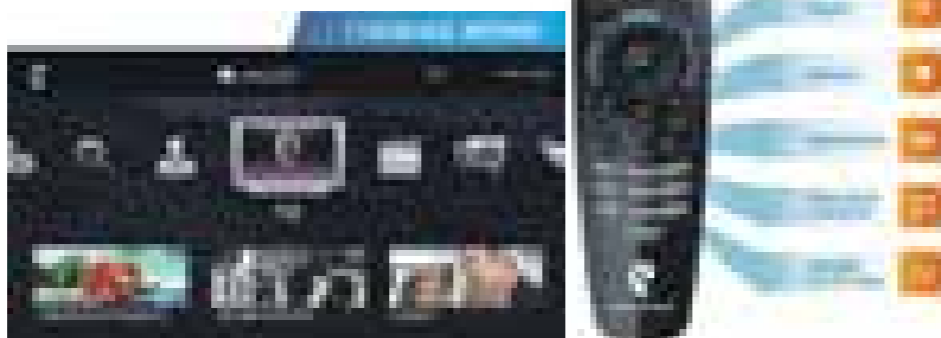
- Телеканал Деда Мороза производит французский медиахолдинг Lagardere Thematiques, который, к примеру, владеет популярнейшими детскими телеканалами Gulli и TiTi.
- Для запуска в России весь зарубежный контент профессионально переведен на русский язык.
- Также адаптирована сетка вещания и наполнение — в программе обязательно появятся проверенные годами и любимые зрителями отечественные мультипликационные и художественные фильмы.
- Узнать подробности о Телеканале Деда Мороза и познакомиться с программой передач можно на сайте dedmoroztv.com.

Атмосферу волшебства подарят такие детские фильмы, как «Мэнди и забытое Рождество», «Снегурочка», «Приключения Маши и Вити», «Стелла и Звезда Востока», «Новогодние приключения Барби и ее сестер», «Снежная королева». Всей семьей можно будет посмотреть трилогию «Елки», «Мой парень Ангел», «Гринч — Похититель Рождества», «Реальная любовь», «К-9: Рождественские приключения», «Тариф Новогодний» и другие.

А если вы не хотите быть просто зрителями — включайтесь в дело: телеканал предлагает специальные обучающие программы «Новогодняя мастерская». Это совместные полезные развлечения для детей и родителей, блюда на праздничный стол, новогодний декор своими руками. А еще вы можете проследить за тем, как дедушка осваивает новые профессии в сериале «Если бы Дед Мороз был...».

**ДОПОЛНИТЕЛЬНУЮ ИНФОРМАЦИЮ
ОБ УСЛУГЕ «ИНТЕРАКТИВНОЕ ТВ»
И УСЛОВИЯХ ПОДКЛЮЧЕНИЯ МОЖНО
УЗНАТЬ В ЦЕНТРАХ ПРОДАЖ
И СЕРВИСА ОАО «РОСТЕЛЕКОМ»,
НА САЙТЕ WWW.RT.RU,
А ТАКЖЕ ПО ТЕЛ. 8-800-1000-800.**

ПОНАВ, ВАМ ПОКАЖУТ, ПОСМОТРИТЕ
НА ИНТЕРАКТИВНОМ ТВ



От любимой мультипликационной компании ОАО ДРСК «Хабаровские электросетевые сети» и от себя лично подготовили для вас выступившие программы — новеллы, 2015 годом в Рождество!

Пусть эти светлые и волшебные праздники наполнят ваши сердца теплом и оптимизмом, чтобы зарыл доброй энергии хватило на весь предстоящий год! Желаем вам успеха и процветания, достижения всех намеченных целей, хорошего настроения и, конечно же, яркого здоровья и благополучия!

Директор филиала
ОАО ДРСК «Хабаровские электросетевые сети»
А.В. Кузнецов

КАК ЗАРАБОТАТЬ СЭКОНОМИВ

ТЫСЯЧИ СОМНЕНИЙ ОДОЛЕВАЮТ ЧЕЛОВЕКА, РЕШИВШЕГО ВСТУПИТЬ НА ПУТЬ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ. КАК ПРАВИЛЬНО СОЗДАТЬ И РАЗВИВАТЬ БИЗНЕС, НЕ ДОПУСКАЯ ОШИБОК? КАК УПРАВЛЯТЬ, ВЕСТИ БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ И ОПТИМИЗИРОВАТЬ НАЛОГИ, НЕ НАРУШАЯ ЗАКОНОВ? КАКИМИ УМЕНИЯМИ И НАВЫКАМИ ДОЛЖНЫ ОБЛАДАТЬ СОТРУДНИКИ, ЧТОБЫ РАБОТАТЬ РЕЗУЛЬТАТИВНО? ПРИЧЕМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИЙ СТАЖ НЕ СОКРАЩАЕТ, А, НАОБОРОТ, УВЕЛИЧИВАЕТ ПЕРЕЧЕНЬ ВОПРОСОВ, ВО ГЛАВЕ КОТОРЫХ СТОИТ САМЫЙ ГЛАВНЫЙ — КАК ПОЛУЧИТЬ ПРИБЫЛЬ? ТЫ ПОНИМАЕШЬ, КАК ОРГАНИЗОВАТЬ ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ПРОЦЕСС, НАЛАДИТЬ ВЫПУСК ПРОДУКЦИИ ИЛИ ОКАЗАТЬ УСЛУГИ, НО НЕ ЗНАЕШЬ, ГДЕ МОЖНО СЭКОНОМИТЬ, ОПТИМИЗИРОВАВ РАСХОДЫ.

Помочь не только начинающим, но и опытным бизнесменам готовы в компании «Батискаф», руководит которой Оксана Ежова. Она-то и рассказала, в каких вопросах «Батискаф» готов оказать поддержку.

КОТ В МЕШКЕ ИСКЛЮЧАЕТСЯ

«Кадры решают все», убеждает нас крылатая фраза, но подобрать сотрудника, обладающего необходимыми знаниями, компетенциями, а главное — мотивированного на успех, непросто. Наша компания поможет в решении кадрового вопроса. Как? Направлений несколько. Во-первых, подбор и профессиональное психологическое тестирование, по которому можно составить портрет кандидата. Готов ли сотрудник принимать самостоятельные решения или является ответственным исполнителем? Способен продуктивно работать в команде или его сильной стороной является индивидуальная работа? Ответы на эти и многие другие вопросы также дадут в компании «Батискаф».

А проверка кандидата на полиграфе намного эффективнее самого подробного резюме, автобиографий и рекомендаций с предыдущего места работы. Можно ли этому человеку доверить коммерческую тайну, ведение финансовых вопросов или прием ответственных решений? Каковы цели претендента на должность, что руководит его поступками — желание работать и получать за свой труд достойную зарплату? Или, может, он устраивается с целью коммерческого шпионажа или чтобы, пользуясь служебными возможностями, получать «прибавку» к жалованью? Даже служба безопасности не всегда способна выяснить правду, а полиграф не ошибется. Одним словом, на основании заключения, выданного специалистами компании «Батискаф», работодатель сможет сделать правильный выбор. Но этого недостаточно. Нужно правильно оформить сотрудника, разработать должностные ин-

струкции и выбрать систему мотивации. А внутреннее регламентирование даст сотруднику четкое понимание, каков круг его обязанностей, за что ему будут платить заработную плату и премию. Кстати, уровень заработной платы и или перспективы ее повышения не всегда являются главным мотиватором. При трудоустройстве или поиске новой работы зачастую хороший коллектив, комфортное рабочее место, возможности карьерного роста и профессионального развития важнее финансовой составляющей. Такие знания о персонале помогут добиться эффективной работы каждого сотрудника. И это во-вторых. А в-третьих, правильная кадровая политика, порядок в кадровых документах, правильная расстановка персонала и внедрение систем мотивации к труду позволяют добиться эффективной работы коллектива, не увеличивая его численность, выполнять задачи любой сложности и в итоге стабильно развивать бизнес.

«Я владею несколькими предприятиями розничной торговли. В розничной торговле постоянной проблемой являются недостатки, которые, как правило, делаются на всех работников. Из-за этого плохая атмосфера в коллективе и большая текучка кадров. Я обратился за помощью в компанию «Батискаф». С помощью полиграфа определили воров. Невинные сотрудники не пострадали, но для всех это было предупреждением, что виновные в недостоках всегда будут установлены и наказаны. Кроме этого специалисты «Батискафа» оформили правильно всех сотрудников,

должностные инструкции, правила внутреннего трудового распорядка и материальную ответственность. Теперь даже если у меня будут проблемы с работниками, я всегда смогу их решить, в том числе и в суде.

ИП Мамедов Э.Э., г. Владивосток >>

СВЕТ В КОНЦЕ ТУННЕЛЯ

Любой бизнес нацелен на получение прибыли, а это невозможно без правильного бухгалтерского и управленческого учета, оптимизации расходов и доходов, правильной налоговой политики. Высококвалифицированные специалисты в области бухгалтерского учета и финансов — удовольствие не из дешевых, потому что предприниматели часто, особенно на стадии развития, прибегают к помощи приходящих бухгалтеров и доверяют им ведение учета в компании или пользуются услугами специализированных компаний по принципу «чем дешевле, тем лучше». А это чревато тем, что в любой момент внештатный бухгалтер может отказаться от выполнения своих обязанностей, развернуться и уйти, а бизнесмен останется, как говорится, у разбитого корыта. В практике компании «Батискаф» немало примеров, когда специалистам компании приходилось восстанавливать бухгалтерский учет, наводить порядок в бухгалтерской документации, восстанавливать первичные документы, формировать электронные базы бухгалтерского учета.

Почему в вопросах ведения бухгалтерии лучше довериться профессионалам? Потому что с нами заключается договор, в рамках которого исполнитель несет ответственность за все допущенные ошибки, пропуск сроков сдачи отчетности или нарушение действующего законодательства. А последнее сегодня

настолько динамично меняется, что уследить за нововведениями весьма непросто. Мы пользуемся самыми современными программными продуктами по бухгалтерскому учету и сервисами по сдаче всех форм отчетности в электронной форме, а также правовыми информационными системами. Компания также предоставляет серверы для хранения информации, систематизирует и создает электронные архивы документов, к которым предприниматель имеет доступ в режиме реального времени. При необходимости предоставляет услуги хранения и первичной документации. Имея опыт работы с разными системами налогообложения, с разными видами деятельности, мы решаем разноплановые задачи и имеем практический опыт оптимизации налогов с использованием возможностей, предоставляемых законом. Профессиональное ведение бухучета необходимо для того, чтобы быть уверенным, что налоги правильно рассчитаны и вовремя уплачены, баланс безупречен, а отсутствие задолженности по налогам и документальное подтверждение финансово-хозяйственной деятельности позволит без проблем участвовать в торгах, получить банковскую гарантию или кредит, подтвердить свою деловую репутацию перед партнерами по бизнесу или потенциальными клиентами.

«В начале 2014 года я зарегистрировал ИП и начал работать. Вскоре из налоговой инспекции стали поступать требования о сдаче отчетности по НДС и налогу на прибыль, хотя я точно был уверен, что нахожусь на упрощенной системе налогообложения. Осознав, что самостоятельно разобраться с этими требованиями мне сложно, я заключил договор на бухгалтерское обслуживание с компанией «Батискаф», где мне объяснили, что для применения упрощенной системы налогообложения при регистрации ИП нужно было подать в налоговую инспекцию соответствующее уведомление, а затем благодаря нюансам ведения бухгалтерии я получил освобождение от уплаты НДС, тем самым значительно снизил расходы. Теперь с бухгалтерией у меня полный порядок, и я спокойно зарабатываю деньги и развиваю бизнес!

ИП Вонтий О.Э., г. Хабаровск >>

ЗДЕСЬ И СЕЙЧАС

Даже у самых законопослушных бизнесменов возникают юридические вопросы, решать которые порой необходимо в других городах региона. Есть компании, сфера деятельности которых не ограничена одной территорией. И здесь вновь выручит компания «Батискаф», офисы которой есть практически во всех ключевых городах Дальнего Востока. Участие в переговорах, правовая экспертиза договоров, проверка контрагентов, представительство в судах всех инстанций, оформление лицензий и разрешений и многое другое, чем необходимо заниматься профессионально и ответственно, можно делегировать компании «Батискаф».

«Моя компания зарегистрирована в г. Благовещенск Амурской области, а деятельность осуществляет по территории ДФО. С «Батискафом» у нас заключен договор на ежемесячное абонентское юридическое обслуживание. Это очень удобно, т.к. штатный юрист по объемам работы нашей компании не нужен, а периодически возникающие вопросы решаем с «Батискафом». Юристы компании полностью погружены в специфику нашей деятельности и четко понимают и выполняют поставленные перед ними задачи. Недавно мы поручили юристам «Батискафа» ведение судебного спора с недобросовестным контрагентом. Место рассмотрения спора — в Арбитражном суде Приморского края, а в последующем в кассационной инстанции в г. Хабаровске. К работе по данному делу были подключены юристы компании в этих городах. И это очень здорово. Я уверена, что все вопросы — под контролем грамотных специалистов, с самого начала ведущих дело во всех инстанциях, и при этом моя компания не несет дополнительных издержек, связанных с перелетами, гостиницами и командировочными расходами

Н.В. Сенько, ООО «АмурСвязь-Сервис», г. Благовещенск >>

«Наша компания занимается перевозками опасных грузов. В связи с увеличением

объема оказываемых услуг необходимо было закупить спецтехнику в Южной Корее. Мы нашли российского поставщика необходимого оборудования, который направил нам договор поставки. Ряд условий договора вызвал у нас опасения. В частности, условия о валюте договора (в условных единицах), сроки исполнения и гарантии качества. По результатам правовой экспертизы договора, переговоров с контрагентом, которые провели юристы компании «Батискаф», в эти и ряд других положений договора была внесена ясность, а мы избежали серьезных рисков, сэкономив полмиллиона рублей на разнице в курсе валюты.

Очень признательны специалистам компании «Батискаф»

ООО «Эверест», коммерческий директор Ермоленко И.В., г. Хабаровск >>

Мы знаем, насколько ответственна и трудна работа руководителя или собственника бизнеса, насколько разноплановыми бывают задачи, которые необходимо решать ежедневно, и как при этом нелегко принимать решения, полагаясь на собственные знания и опыт. И мы также знаем, что быть специалистом во всех вопросах, связанных с предпринимательской деятельностью, невозможно. Поэтому готовы часть этой работы взять на себя, поделиться своими знаниями и опытом для успешного развития вашего дела.

С УВАЖЕНИЕМ, КОМПАНИЯ «БАТИСКАФ».

НАШИ ОФИСЫ:
ХАБАРОВСК, УЛ. ЛЬВА ТОЛСТОГО, 15,
ТЕЛ. +7 (4212) 46-777-6

БЛАГОВЕЩЕНСК, УЛ. 50 ЛЕТ
ОКТЯБРЯ, 94, БИЗНЕС-ЦЕНТР
«ТРОЯ», ОФИС 16,
ТЕЛ. +7 (4162) 21-333-1

ВЛАДИВОСТОК, УЛ.
ЗАПОРОЖСКАЯ, 77, БИЗНЕС-ЦЕНТР
CITY HALL, ОФИС 613,
ТЕЛ. +7 (423) 200-06-03

ЭЛЕКТРОННЫЙ АДРЕС/ВЕБСАЙТ
KHV@BTSKF.RU /WWW.BTSKF.RU

РЫБАЦКОМУ СЧАСТЬЮ МЕШАЕТ НЕРАЗВИТАЯ ИНФРАСТРУКТУРА

УХОДЯЩИЙ ГОД БЛАГОВОЛИЛ РЫБАКАМ ХАБАРОВСКОГО КРАЯ. ПРОМЫСЛОВЫМИ ПРЕДПРИЯТИЯМИ ДОБЫТО БОЛЕЕ 264 ТЫС. Т РЫБЫ, ЧТО НА 20% ПРЕВЫШАЕТ ПРОШЛОГОДНИЙ РЕЗУЛЬТАТ. ПРИ ЭТОМ УСТАНОВЛЕН РЕКОРД ПО ВЫЛОВУ ЛОСОСЕВЫХ ПОРОД. МЕЖДУ ТЕМ ВЛАСТИ КРАЯ ОЗАБОЧЕНЫ НЕДОСТАТОЧНОЙ ИНФРАСТРУКТУРОЙ ДЛЯ ПРИЕМА НА БЕРЕГ И ГЛУБОКОЙ ПЕРЕРАБОТКИ РЫБЫ. ИГОРЬ МИХАЙЛОВ

Благоприятная промысловая обстановка позволила освоить в полном объеме квоты на охотоморский минтай, увеличить вылов терпугов, кальмаров, камбалы, крабов, сельди. Но особая гордость рыбаков Хабаровского края связана с лососевой путиной. Рыбохозяйственными предприятиями добыто более 67 тыс. т красной рыбы — это в 1,7 раза больше, чем в прошлогодний сезон. Собственно, такой промысел стал историческим максимумом за весь период наблюдения. «Основной объем взят на Амуре, главным образом за счет горбуши и осенней кеты. Только в реке Тумнин заход рыбы оказался ниже оптимального», — рассказал председатель комитета рыбного хозяйства краевого министерства природных ресурсов Сергей Рябченко.

По его словам, из общего улова лососевых к потребителям после первичной переработки уйдет порядка 55 тыс. т продукции. «Где-то 15 тыс. т останется в пределах Хабаровского края. Необходимо зарезервировать сырье для наших рыбоперерабатывающих предприятий, которые рыбу не добывают. Они не останутся без лосося», — заверил Сергей Рябченко. — Еще 40 тыс. т отправляется в регионы России. Наши предприятия работают с Восточной и Западной Сибирью. Есть рынок сбыта в Москве, Санкт-Петербурге».

Несмотря на хорошую рыбалку, краевые власти недовольны тем, что рыба с мест промысла поступает на российский берег во многом через порты соседнего Приморья. Железнодорожники также свидетельствуют о недостаточной системе перевалки рыбы в крае. Если за 11 месяцев 2014 года со станций Хабаровского края, главным образом Ванино, потребителям отправлено в рефрижераторных секциях и ва-

гонах-термосах около 23 тыс. т рыбной продукции, то из Приморья — 289 тыс. т. Как проинформировали в управлении Дальневосточной железной дороги, в декабре в Хабаровском крае были зафиксированы особо низкие объемы погрузки морепродуктов. За первую декаду декабря там было погружено всего 494 т рыбной продукции — в 31 раз меньше объемов погрузки рыбы в Приморье (15,5 тыс. т).

«Ситуация, в которой большая часть улова наших рыбаков поступает на переработку в другие территории, недопустима», — в свою очередь заявил губернатор Хабаровского края Вячеслав Шпорт. — Нужно наращивать объемы выпуска собственной продукции, которой должно быть больше в розничной сети. Мы готовы помочь в реализации самых амбициозных проектов».

Стоит сказать, местные промысловики приспособились к существующей логистике. «Кого-то из наших партнеров устраивает Владивосток, кого-то — Ванино. Мы с Ванинским портом работаем с 1994 года. Там все отлажено», — говорит зампреда правления Рыболовецкого колхоза им. Ленина (Охотский район) Геннадий Алифанов.

Тем не менее, одна из проблем — в сезонном характере рыбоперерабатывающих производств у промысловых зон. Как правило, переработка ведется на специализированных судах или береговых базах, на которые свозится улов. Во многих районах края этот сезон длится три-четыре месяца. «При круглогодичном производстве можно было бы перерабатывать гораздо большие объемы рыбы», — резюмировал Сергей Рябченко.

Тем не менее, в крае за последние годы сделаны определенные шаги. Например, артелью «Иня» полностью модернизирован завод в поселке Новое

Устье (Охотский район). Предприятие в состоянии переработать около 500 т рыбы ежедневно. Развивается рыбоперерабатывающий комплекс артели и в Хабаровске, оснащенный холодильником на единовременный объем хранения в 1 тыс. т. «Он обеспечивает весь годовой объем переработки. Качество охотской рыбы ценится высоко — район экологически чистый, без каких-либо нефтяных и прочих предприятий», — говорит гендиректор ЗАО «Рыбоперерабатывающий комплекс артели «Иня» Анна Кривченко.

Строит в Хабаровске крупный цех переработки и Рыболовецкий колхоз им. Ленина. В него предполагается вложить 180 млн руб. По данным комитета рыбного хозяйства, объем инвестиций в развитие рыбохозяйственного комплекса края по итогам 2014 года составит более 0,5 млрд руб. — на 20 млн руб. больше уровня 2013-го. Около 70% средств направляется на строительство новых и модернизацию действующих береговых перерабатывающих мощностей, холодильников.

Соответствующую инфраструктуру планируется возродить в районе Советской Гавани. Краевые власти подготовили один из проектов ТОП на базе площадки близ поселка Заветы Ильича. Кроме того, подготовлен проект предприятия с холодильными установками в акватории Совгавани, что позволит наладить удобную с точки зрения логистики прибрежную переработку и поставки рыбной продукции на внутренний рынок. Участники отрасли указывают на сложности попадания продукции на рынки запада. «Была анонсирована рыбная биржа как дополнительный канал сбыта. Но так и не предложен удобный и эффективный механизм», — считают в одной из компаний.

Дорогие друзья!

Сердечно поздравляем вас с 2015 годом!

Впереди нас ждет много интересных проектов, новых идей и стремление к развитию.

Поздравляем народ! Мы желаем счастья каждому человеку на земле. Пусть каждый будет здоровым, успешным и счастливым. Пусть каждый будет добрым, честным и верным. Пусть каждый будет успешным и счастливым.

Пусть Новый год подарит вам благополучие, здоровье, радость, успех, удачу и любовь. Пусть каждый будет здоровым, успешным и счастливым. Пусть каждый будет добрым, честным и верным. Пусть каждый будет успешным и счастливым.

С Новым годом!



Генеральный директор ЗАО «Приморское Сельское хозяйство»
Сидоров Федор Валентинович

ТОРГОВЛЯ НА ОПОРАХ

НЫНЕШНЕЙ ОСЕНЬЮ ДИРЕКЦИЯ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫХ ВОКЗАЛОВ (ДЖВ) ОАО «РЖД» ПРИ СОДЕЙСТВИИ АДМИНИСТРАЦИИ ПРИМОРЬЯ ПОДПИСАЛА С ООО «СОЦИАЛЬНЫЙ СТРОИТЕЛЬНЫЙ СОЮЗ» ДЕКЛАРАЦИЮ О НАМЕРЕНИЯХ, ПРЕДУСМАТРИВАЮЩУЮ СОЗДАНИЕ ТРАНСПОРТНО-ПЕРЕСАДОЧНОГО УЗЛА ДЛЯ ПАССАЖИРОВ ВО ВЛАДИВОСТОКЕ. ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ КОММЕРЧЕСКОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ПРОЕКТА С КИТАЙСКИМ ИНВЕСТОРОМ ПРЕДПОЛАГАЕТСЯ В ГРАНИЦАХ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОЙ СТАНЦИИ ПОСТРОИТЬ КРУПНЕЙШИЙ В ГОРОДЕ ТОРГОВЫЙ ЦЕНТР. ОДНАКО ЭТА ИДЕЯ ВЫЗВАЛА НЕОДНОЗНАЧНУЮ РЕАКЦИЮ У РУКОВОДСТВА ДАЛЬНЕВОСТОЧНОЙ МАГИСТРАЛИ. ПАВЕЛ УСОВ

В этом году ДЖВ и власти Приморья договорились сотрудничать при развитии вокзалов Дальневосточной железной дороги, сопутствующей инфраструктуры и пассажирских обустройств. В настоящее время рассматривается вопрос акционирования специальной проектной компании. В ее уставный капитал смогут войти ОАО «РЖД— Развитие вокзалов» (создано пять лет назад для оказания содействия ДЖВ) и ОАО «Корпорация развития Приморского края». При этом финансирование совместных проектов планируется обеспечить путем привлечения инвесторов, для чего будет подготовлено трехстороннее соглашение.

Одним из инвесторов может стать китайско-российское ООО «Социальный строительный союз» (ССС зарегистрирован в августе 2013 года во Владивостоке, на 56% принадлежит Дмитрию Соколову и Муслиму Товбулатову, еще на 48% — Ли Вэйдуну и Чжан Джао). Соответствующую декларацию о намерениях подписал председатель совета директоров СССР Чжан Джао с главой ДЖВ Сергеем Абрамовым. Содействие в переговорах оказывали первый вице-губернатор Приморья Василий Усольцев и член Совфеда от Приморского края известный хоккеист Вячеслав Фетисов. Документом предусмотрено создание транспортно-пересадочного узла (ТПУ) во Владивостоке, который объединит морской и железнодорожный вокзалы, а также автобусный остановочный пункт. Предполагается, что в рамках ТПУ будут построены переходы и надпутевые линии, организованы шаттлы до аэропорта. Такие узлы, сообщил Василий Усольцев, предлагается создать в нескольких городах России. Владивосток вошел в их число.

В качестве третьей стороны к проекту могут присоединиться местный застройщик «Динас» и китайская корпорация «Гунда», которая искала в столице Приморья площадку под строительство крупного выставочного торгового центра. Планируется, что он станет главным объектом будущего ТПУ. Строительство займет не менее трех лет. Объем инвестирования оценивается в \$350-370 млн.



Фото: Евгений Приморцев

Как отмечают в ООО «Инвестиционно-строительная компания „Динас“», Владивосток сегодня позиционируется как центр международного сотрудничества России со странами Азиатско-Тихоокеанского региона. Кроме того, город является конечной точкой Транссиба, что позволит увеличить не только товарный, но и пассажирский поток.

В свою очередь компания запросила у РЖД в аренду участок площадью 38 тыс. кв. м, находящийся в границах станции Владивосток. Строить торговый центр предполагается на специальном бетонном сооружении, монтируемом на высотных опорах и расположенном над станционными путями. Перекрыта будет практически вся территория от здания краевой администрации и центральной площади до железнодорожного вокзала.

Между тем, по мнению руководства Дальневосточной железной дороги, строительство, а затем работа торгового центра создает риски в обеспечении безопасности движения поездов. Станция обслуживает большое число пассажирских составов плюс обеспечивает подачу и уборку грузовых вагонов в торговый порт, в том числе с опасными грузами. Существует также угроза ухудшения экологии. Маневровую работу на станционных путях выполняют дизельные локомотивы, закры-

тие путей станции плоскостным сооружением будет приводить к накоплению выброса вредных веществ. Еще один аргумент против строительства комплекса в данном месте — препятствие перевозкам. Для реализации проекта понадобятся частые технологические перерывы (так называемые «окна») в работе железнодорожного транспорта. Таким образом будет сдерживаться рост перевозок по ряду грузов, например контейнерам. Как сообщила заместитель начальника станции Владивосток Ольга Барановская, если раньше из торгового порта еженедельно отправлялось семь контейнерных поездов, теперь — 12. Стивидор планирует выйти на формирование 17-20 составов с контейнерами в неделю.

«Сама идея заслуживает внимания: этот проект может дать дополнительный импульс развитию деловой жизни во Владивостоке. Однако мы выступили с предложением о переносе его на другой участок», — проинформировал заместитель начальника ДВЖД по Владивостокскому ТУ Сергей Рябов. В свою очередь, Василий Усольцев подчеркнул, что поскольку речь идет о территории в историческом центре Владивостока, все проекты непременно пройдут общественные слушания, а к работе над ними будут привлечены лучшие архитекторы.



ПОЧЕМУ ОПЯТЬ НЕ РАБОТАЕТ ДОСТУП К КЛИЕНТСКОЙ БАЗЕ И ДВА ФИЛИАЛА СИДЯТ БЕЗ РАБОТЫ?

Уважаемый директор!

Уверен, что Вас, как и меня, часто атакуют «коммерческими предложениями» уникальных возможностей, которые на самом деле не такие выгодные, как их хотели бы представить.

Вот почему, едва начав это письмо, я сразу же наткнулся на проблему. Дело в том, что у меня на самом деле **уникальное предложение**, которое рассчитано на **компании и государственные учреждения**, которые имеют подразделения, филиалы, склады и магазины **на территории Хабаровского края**.

Как часто вы сталкиваетесь с вопросами:

- Почему одни экономят на командировках и проводят видеоконференции, а другие даже не знают, как это делать и с чего начать?
 - Почему одни экономят на лицензиях 1С, а другие покупают продукт для каждого офиса в отдельности? Интересно, а мы на этом экономим?
 - Как сделать удаленный доступ к базам данных для своих сотрудников из других городов и защитить от посторонних? А доступ к документам моей компании защищен?
 - Почему одни могут обмениваться конфиденциальными документами и не переживать, а другие начинают думать об этом когда информация попала не в те руки?
 - А каким образом конфиденциальная информация попадает не в те руки? Кто должен был следить?
 - Как звонить по коротким номерам своим коллегам из других городов? Как объединить в конференцию сотрудников из других городов и провести совещание?
 - Как сэкономить на межгороде и получить прямой хабаровский номер, находясь в Совгавани?
- Если хотя бы один из этих вопросов актуален для вас, тогда у меня есть универсальное решение — объединение ваших подразделений или офисов в защищенную корпоративную сеть.

В чем уникальность предложения?

Во-первых, **уникальность решения** в географии — мы можем объединять офисы во всех районных центрах Хабаровского края: Ванино, Вяземский, Охотск, Советская Гавань, Амурск, Бикин, Богородское, Комсомольск-на-Амуре, Николаевск на Амуре, Переяславка, с. им. П. Осипенко, Солнечный, Троицкое, Чегдомын. Таким широким присутствием может похвастаться далеко не каждый оператор, и даже магистральные операторы в отдельных районах арендуют у нас каналы связи.

Во-вторых, во всех районных центрах проведены оптоволоконные линии связи, зарезервированные спутниковыми каналами. В случае аварии на наземных каналах переход на резервные занимает всего несколько секунд. В 2009 году, при поддержке лидера IT-рынка компании Cisco, был завершен масштабный проект по модернизации сети. Это современная высокоскоростная многофункциональная широкополосная сеть, позволяющая по максимуму использовать современные технологии и предоставлять мультимедийные услуги — от многоканального радио и IP-телефонии до видеоконференций и IP-телевидения.

Выгоды, которые получает предприятие от использования виртуальной частной сети:

- безопасный обмен конфиденциальной информацией, распоряжениями и документами между отделениями, филиалами;
- защищенный доступ к удаленной базе данных, в том числе 1С;
- экономия вашего времени и средств на командировках: проведение видео- и телефонных конференций;
- видеонаблюдение в территориально разнесенных точках продаж, обслуживания или складах;
- экономия на телефонных переговорах в масштабе края;
- удобные телефонные переговоры по коротким номерам с использованием конференций.

Когда мы покупаем услугу, нам всем необходима гарантия ее качества, и я как руководитель компании беру на себя ответственность по качеству услуг, подписывая соглашения об уровне обслуживания (SLA). Такие соглашения в настоящее время подписаны с наиболее требовательными клиентами.

Ваш персональный менеджер по обслуживанию vip-клиентов, Вячеслав Кремер, ответит на все вопросы по тел. (4212) 45-00-45, доб. 161. А если у вас есть вопросы лично ко мне, пожалуйста, звоните по тел. (4212) 45-00-45.

С уважением,
Генеральный директор ЗАО «Рэдком-Интернет» Ткаченко Д.А.



Дорогие друзья!

*Сердечно поздравляем вас с наступающим новым,
2015 годом и Рождеством!*

Уходящий год был непростым – и в экономике, и в решении социальных вопросов. Вместе с тем, 2014 год подарил нам немало достижений и прекрасных минут, обогатил новым опытом и впечатлениями. Самое главное, что мы сумели преодолеть трудности, не потеряли уверенности и самообладания.

В уходящем году произошло много важных событий в жизни Хабаровского края. Верим, что предстоящий, 2015 год станет годом позитивных перемен, и у большинства жителей региона появятся реальные перспективы изменения ситуации к лучшему.

Дорогие земляки! Поздравляем вас с наступающим Новым годом! Пусть у каждого – и в семье, и на работе – все складывается хорошо. Желаем крепкого здоровья, прекрасного настроения и всего наилучшего! Счастья, мира, добра и любви! Уверены, что самые смелые планы, самые прекрасные мечты обязательно сбываются, если мы верим в себя. Желаем вам никогда не терять этой веры!

С Новым годом!

Коллектив ООО «Поллукс»

ХАБАРОВСКИЙ БЕНЗИН ОПЕРЕЖАЕТ РОССИЮ

МЕЖДУНАРОДНЫЙ РЫНОК В ЭТОМ ГОДУ БЬЕТ РЕКОРДЫ ПО СНИЖЕНИЮ ЦЕН НА ЭНЕРГОРЕСУРСЫ, НО, НЕСМОТРИ НА ЭТО, НЕФТЕПРОДУКТЫ В ХАБАРОВСКОМ КРАЕ ДОРОЖАЮТ, К ТОМУ ЖЕ ЕЩЕ БОЛЬШИМИ ТЕМПАМИ, ЧЕМ В СРЕДНЕМ ПО РОССИИ. В СЕНТЯБРЕ ЭТОГО ГОДА ЦЕНА НА БЕНЗИН МАРКИ АИ-92 ВЫРОСЛА НА 8,6% ОТНОСИТЕЛЬНО СООТВЕТСТВУЮЩЕГО ПЕРИОДА 2013 ГОДА И ПРОДОЛЖАЕТ УВЕЛИЧИВАТЬСЯ. ПО ПРОГНОЗАМ ГЕНДИРЕКТОРА ДВНИПИ «НЕФТЕГАЗ» АЛЕКСАНДРА ГУЛЬКОВА, ЦЕНА АВТОМОБИЛЬНОГО ТОПЛИВА БУДЕТ РАСТИ ЕЩЕ, НО МАКСИМАЛЬНОЕ УВЕЛИЧЕНИЕ НЕ ПРЕВЫСИТ 10%. ЕЛЕНА ЦУКАНОВА

По данным Хабаровскстата, наибольший рост цен на бензин в крае в этом году произошел в сентябре и составил 8,6% к соответствующему периоду 2013 года. В дальнейшем сохранилось увеличение потребительских цен на автомобильное топливо — на 5,2% и 5,6% в октябре и ноябре соответственно. Средняя потребительская цена бензина автомобильной марки АИ-92 в ноябре составила 34,43 рубля и продолжает расти. Официальных статистических данных за текущий месяц еще нет, но на 22 декабря стоимость одного литра бензина марки АИ-92 на заправочных станциях ОАО «НК Роснефть» составила 34,65 рубля.

Ситуацию на рынке нефтепродуктов Хабаровского края проясняет индекс розничных цен на топливо «Петрол плюс». Цены на бензин рассчитываются по нескольким АЗС в каждом регионе, и расчет производится по всем основным видам топлива в отдельности, что повышает точность расчета. По данным компании, скачок цены на автомобильное топливо в Хабаровском крае произошел 21 сентября — 4,5% относительно стоимости в течение месяца, после чего цена 1 литра бензина марки АИ-92 составила 34,65 рубля. В дальнейшем в регионе продолжился рост цен на нефтепродукты, и на 22 декабря 2014 года средняя стоимость литра бензина марки АИ-92 достигла 35,03 рубля. Если говорить о темпах роста, то в декабре стоимость топлива марки АИ-92 замерла на одном уровне, незначительно подорожал бензин марки АИ-95, на 12 копеек, а дизельное топливо, после увеличения в конце ноября на 28 копеек, остается на одном уровне. Обратившись к темпам роста на автомобильное топливо по России, видим другую динамику — средняя



цена на бензин марки АИ-92 в декабре находится на уровне не выше 33 рублей и начала снижаться, то же происходит с маркой АИ-95, достигнув пика на стоимости в 35,79 рубля за литр, на сегодня средняя стоимость уже опустилась до 35,5 рубля.

По мнению руководителя Хабаровского УФАС России Валентина Бодрова, резких скачков цен на нефтепродукты в крае не наблюдалось, а повышение цен на конец года произошло в пределах инфляции. И как отметил заместитель руководителя ФАС России Александр Кинев, «в цене 1 литра нефтепродукта больше 60% — это налоги и сборы». «С 1 января 2015 года налогообложение нефтяной отрасли изменится, что может повлиять на цену нефтепродуктов, в то же время и нефтетрейдеры должны думать о сокращении внутренних издержек», — сообщил Александр Кинев.

Самым неблагоприятным прогнозом относительно дальнейшей цены на не-

фтепродукты является максимальный рост на 10%, считает генеральный директор ДВНИПИ «Нефтегаз» Александр Гульков. «Сегодня на международном рынке мы видим низкие цены на энергоресурсы, но нельзя думать о том, что бензин будет падать в цене пропорционально падению нефти, ведь основными составляющими стоимости автомобильного топлива являются налоги и транспортные расходы, а нефти там всего от силы 20%», — рассказал Александр Гульков. Также он заметил, что в идеале в современных условиях цены на топливо не должны расти вообще. «Конечно, современная нездоровая ситуация на международном рынке может оказать негативное влияние на российскую экономику, но резкого скачка цен на нефтепродукты не должно быть, иначе это вызовет недовольство и протесты населения, государственные власти не допустят этого», — подытожил Александр Гульков.



FAR EAST REVIEW
DOO. 0633P